

平成26年8月11日

会員各位

一般社団法人 全日本特殊鋼流通協会  
調査研究委員会  
委員長 北 信一  
(公印省略)

### 第70回(平成26年度第1四半期)景況アンケート調査報告

拝啓 会員の皆様には、益々ご清栄のこととお慶び申し上げます。

本アンケートは毎月実施の統計調査と同一方法で行いました。本アンケートは特殊鋼流通の現状を知る上で大変重要な資料となるものです。このため回答率UPを図るため皆様のご協力をお願いしましたが、回答率は前回より少し上がって59%でした。今回ご回答いただけなかった会員様には次回は是非ご回答くださいますようお願い申し上げます。また、皆様のニーズに応えるため改善を重ねてまいりますので、皆様には引き続きご協力をいただくとともにご意見ご要望をお寄せください。

なお、第61回景況アンケート調査報告より、全日本特殊鋼流通協会のホームページにて閲覧可能となっておりますので併せてご利用ください。

敬具

#### 1. アンケート回答率

支部・地区名	回答数	事業所	回答率	前回回答率
東京	49	85	58%	54%
大阪	48	84	57%	58%
名古屋	37	61	61%	61%
東北	7	11	64%	67%
北関東	6	11	55%	55%
静岡	4	5	80%	60%
九州・広島	4	6	67%	67%
総計	155	263	59%	58%

#### 2. 各設問に関するコメント

問3. 貴社の平成26年4月―6月の売上高は

イ. 前期比:「増加している」が58.4%から27.7%に減少しました。

ロ. 前年同期比:「増加している」は82.4%から64.5%に減少しました。

問4. 業績についての詳細は次のとおりです。

イ. 今期:「黒字」が62.3%から60%に減少しました。

ロ. 前期比:「良くなっている」は49.4%から21.9%に減少、「悪くなっている」が14.3%から21.9%に、「あまり変わらない」が36.4%から55.5%に増加しています。

ハ. 来期の業績見通しは:「かなり良くなる」「やや良くなる」が27.3%から34.8%に増加、「やや悪くなる」「かなり悪くなる」が16.2%から9%に、「あまり変わらない」が48.1%から45.8%に減少しています。

二. 今後の業界の景気は:「かなり良くなる」「やや良くなる」が29.8%から34.2%に、「あまり変わらない」は40.9%から53.5%に増加、「やや悪くなる」「かなり悪くなる」は24%から7.7%に減少しています。

一般社団法人 全日本特殊鋼流通協会  
U R L : <http://www.zentokkyo.or.jp>  
E-mail: <mailto:info@zentokkyo.or.jp>

問5. 貴社の取扱商品の販売価格は前期に比べて？

「上昇気味」の割合は「工具鋼」「ステンレス」で増加、「構造用鋼」「切断賃」「機械加工賃」は減少しました。

問6. 貴社の在庫は？

在庫が「多い」「やや多い」は29.2%から36.8%に、「少ない」「やや少ない」は14.3%から16.1%に増加、「適量」は55.2%から45.2%に減少しています。

問7. 金融機関の対応について

「厳しくなった 融資枠・金利・その他」が0.6%から3.2%に増加、「良くなった 融資枠・金利・その他」が5.7%から4.5%に減少、「変わらない」が87.7%で増減なしでした。

「その他」の内容は、今回は記載がございませんでした。

問8. 来期の設備投資計画は、「車」で増加、「鋸盤」「工作機械」「パソコン・事務機」「社屋倉庫」で減少しています。

問9. 現在直面している経営上の問題点は？

「人件費増」「事業後継者難」「為替の変動」「空洞化」が減少していますが、「販売不振」「販売価格安」「競争激化」「客先ニーズの変化」「人件費以外の経費増」「資金繰り」「従業員の確保難」「社員のレベルアップ」が増加しています。「取引条件の悪化」は増減なしでした。

問10. 適正な利益が確保されているか？

「確保されている」と回答した会社は28.6%から29.7%に、「なかなか確保できない」「あきらめている」が68.8%から69%に増加しています。

「確保されている」の方法の内容を表にまとめています。

地区	「確保されている」 その方法
東京	他社にできない物を提案する
東京	仕入対応を確実にする
東京	粗利率の確保
東京	企業努力
大阪	正当な取引を行うこと。価格の叩き合いには参加しない。赤字取引を理由が無い限り行わない
大阪	客先からの信頼
大阪	売上よりも付加価値重視策の結果
大阪	他社より高くても買っていただける努力をしています
大阪	売上より利益重視
大阪	無理な安売り競争をしない
大阪	顧客との信頼
名古屋	安売りしない
名古屋	安値は受注しない
名古屋	過度な価格競争はしない
名古屋	製造原価の見直し
東北	適正な利益を必ず確保できるような価格設定
東北	保有設備、工場その他のリース、償却が殆ど終わり、損益分岐点が下がった為
九州	小物の切断工賃をもらえているから

問11. 平成26年4～6月の売上が前期（1～3月）に比べて

「売上増加の要因」の内容を表にまとめています。

地区	売上増加の要因
東京	客先の完成品までの要望が多くなった
東京	新規客先の開発

東京	スポット的な輸出品の増加
東京	仕入対応を確実にする
東京	新規扱い商品の販売増加
大阪	自動車需要の好調。メーカーロールのタイト化による店売在庫出荷増
大阪	U S A 向け輸出増
大阪	設備投資、建築関連上昇
大阪	自然増
大阪	前期後の新規客、新商機の開拓が実を結びつつある
大阪	①工作機械部品関連の伸び ②切断販売の増（切断機増設）
大阪	安値対応をせず納期対応を重視した
名古屋	金型（プレス）の増加、大小関わらず型屋さんがそこそこ仕事を持っている
名古屋	一部の客先の販売増加
名古屋	増減は微増であって要因は無く、売り上げは伸び悩む状態
名古屋	1-3が悪すぎた為、要因という程の物はありません
名古屋	自動車関係が増加
名古屋	円安とアメリカ経済が良い事だと思います
東北	海外向け自動車部品の増産
東北	1～3月が予想以上に悪かったため（弊社の製品は最終的に弱電の生産設備に使用される為と思う）

「売上減少の要因」の内容を表にまとめています。

地区	売上減少の要因
東京	消費増税の反動
東京	販売価格
東京	消費税増税の駆け込み需要の反動と思われます
東京	消費税増税の駆け込み需要の影響が出ていると思われる
東京	特にない
東京	海外での現地調達による輸出の減少
東京	消費税増税の駆け込み注文の終了の反動
東京	全体的に客先の低迷
東京	季節要因
東京	一次店の仁義なき攻勢（特にメーカー系及びプレートメーカー）
大阪	消費税増額により取り込みや先行発注の影響
大阪	2、3月が出来過ぎだったので、その反動が来た。それが消費税増税のためかどうかはよく判らない
大阪	わからない
大阪	建機需要減
大阪	5月が相当悪かった。消費税の影響よりも稼働日数の減によるものだと思います
大阪	メーカーの値上、市況価格がついていっていない
大阪	前期の消費税増税前の駆け込み的な物で少し減少
大阪	1～3月は、増税前の買い込みがあった
大阪	1～3月の反動がきていると推測します
名古屋	価格競争で他社に勝てず注文が無くなった

一般社団法人 全日本特殊鋼流通協会  
U R L : <http://www.zentokkyo.or.jp>  
E - m a i l : <mailto:info@zentokkyo.or.jp>

名古屋	判らない
名古屋	消費税増税の反動減と思われる
名古屋	例年4～6は1～3に比べ減少傾向の為
名古屋	支給材に切り替えられたり、アッシー（組立）で海外に持っていかれた
名古屋	消費税増により自動車販売の減少による生産減
名古屋	年度の切り替え時期で開発物件が少ない
名古屋	消費税に伴う減少
北関東	4月が良くなかった
静岡	自社直接的には影響を感じないが、最終的には消費税改正の反動だと思う
九州	企業の設備投資が落ち着いたと思う

問 12. 従業員の確保/求人に対してお困りのことはありますか。

「ある」と回答した会社は23.2%、「なし」と回答した会社は69%でした。

「ある」とお答えの内容を表にまとめています。

地区	従業員確保/求人 お困りのこと
東京	良い人材が採用しにくい
東京	求人に対して応募が少ない。希望のレベルの人員が応募してこない
東京	募集しても適任者がいない
東京	定尺しない
東京	年齢層のギャップ
東京	高齢による技能者の退職の補填
東京	求人を出しても中々応募が来ない
大阪	新卒を募集するも中々問い合わせが無い。採用時期（内定時期をずらす事も検討）
大阪	新卒の採用が困難になってきた
大阪	大学生新卒者採用難
大阪	中途採用では従業員の採用ができない。4～5年前と比べて応募者数も激減している
大阪	海外要員が確保しづらい
大阪	優秀な人材の確保が難しくなっている
大阪	3月に現場作業員を募集したが、3人しか面接に来なかった
大阪	人員補充、来年度新規採用とも前年に比べ難しくなった
大阪	求めている人材とのミスマッチング
大阪	求人に対して求職希望者が少ない。求職者のレベルダウン
大阪	工場要員
大阪	経験者がいない
大阪	倉庫作業員の増員を計画しているが応募者が少ない
名古屋	若い男子営業がなかなか確保できない
名古屋	レベルの低さ
名古屋	若年層の応募が無い
名古屋	営業職の募集が来ない
名古屋	希望する人材の応募が少ない
名古屋	以前より人の確保が難しくなっている
名古屋	人が集まらない

一般社団法人 全日本特殊鋼流通協会  
 U R L : <http://www.zentokkyo.or.jp>  
 E - m a i l : <mailto:info@zentokkyo.or.jp>

名古屋	昨年秋より運転手の募集を掛けているが、なかなかそろわない
東北	求人募集はしているが、良い人材が集まらない
北関東	技術者がいない。求人難
静岡	求人に対して応募者が少ないまたは無い。少ない応募者のレベルも低い

問 13. 平成 26 年度版の「新ものづくり助成金」について

「申請し採択された」と回答した会社は 5.8%、「申請し採択されなかった」と回答した会社は 4.5%、「申請しなかった」と回答した会社は 81.9%、「その他」と回答した会社は 0.6% でした。

「採択された」の内容を表にまとめています。

地区	「新ものづくり助成金」 採択の内容
大阪	スリッター機新設の必要性を明記
大阪	切断機導入による生産性向上と取り代の低減による受注増加
大阪	切断機（新分野への参入による）
名古屋	ものづくり技術（精密加工）、一般型（設備投資のみ）
名古屋	溶接ロボット
北関東	切断機

問 14. 現在、及び来四半期以降の景気について

内容を表にまとめています。

地区	現在、及び来四半期以降の景気について
東京	販売価格が転嫁、上昇するかがカギ
東京	不透明故不安
東京	景気はますます下降線をたどると思われる
東京	足元での動きが良くないのでこの状態がつづくと思います
東京	現状維持プラスアルファを期待している
東京	消費増税の反動感も落ち着きを取り戻して、インフラ整備とオリンピック特需が景気の浮揚の先導役を果たしてくれることを願っている
東京	徐々に景気回復はしてくると考える
東京	大手企業の海外拠点の拡大に伴い、国内の景気は基本的に上向くことは期待できない
東京	特になし
東京	8月夏休みによる稼働日減となるため販売は少し落ちます。その他は(7月・9月)平行移動ですかね？
東京	このままの状態がつづく。大きな変化はなく、横這いで推移していく。秋口以降にならないと期待できないと実感している
東京	1Q(4-6月) > 2Q(7-9月)、3Q(10-12月) ~ 4Q(1-3月)は横這いを見込む
東京	大手取引先の受注が決まっている
東京	期待できない
東京	全体的に良くなって来ると思います
東京	景気の動向が読めません
大阪	不透明故不安
大阪	不透明さを感じており、地域、業態によって異なると予想。余り上がらないと判断している。
大阪	横ばい

一般社団法人 全日本特殊鋼流通協会

U R L : <http://www.zentokkyo.or.jp>

E-mail : <mailto:info@zentokkyo.or.jp>

大阪	下半期に向け、価格値上げを慎重に進める必要あり
大阪	値上がなかなか浸透しない
大阪	悪くも良くもナシ
大阪	特殊鋼メーカーの受注も増えているので、良くなるのではないかと
大阪	良くなる兆しが見えない
大阪	世界の動向によってどうなるのか、全く予想できないと思います
大阪	増税後の回復はある程度見込めるが、大きな期待は出来ない
大阪	輸出企業の業績向上を起因とし、景気向上を期待したい
大阪	メーカー価格が下がれば状況悪くなる
大阪	海外への転注が多くなってきており、少なからず弊社も影響を受けています。今後も続きそうなので不安です
大阪	鉄鋼を必要とするマーケットが減少している。あまり良くなると思えない
大阪	復興関連から公共事業まで、全体が先送りになっているので、良いのか悪いのか
大阪	秋口から景気回復してほしい
大阪	判りませんが良くなって欲しいと思います
大阪	メーカー自身が安値対応しなければ徐々に良くなると思う
大阪	上向ではないか
大阪	消費増税の影響が完全には無くなっていないと思われます
名古屋	大きくアップはしないが、今の状況はしばらく続くと思われる
名古屋	大きな変化はないと思われる。下期、集購価格がどのようになるのか心配
名古屋	景気回復の足音は見られる
名古屋	特殊鋼全体で見れば大きな変化はない
名古屋	夏場の稼働日数減に依る売り上げ減はあると思う
名古屋	一進一退
名古屋	お盆明け以降、現状より良くなっている可能性はある
名古屋	上場企業の業績が良好で、還元され波及し徐々に多少は良くなるのでは
名古屋	あまり変わりなし。もしくは若干減で考えている
名古屋	落ちる要素はない
名古屋	自動車生産台数もプラスになり、金型発注も増えるとの見込み
名古屋	地政学リスク
名古屋	若干良くなると聞くが、ふたを開けてみないとわからない
東北	横ばい
東北	自動車関連に依存するところはあるが、電機関連では海外から国内に生産を戻す動きもあり、そこへのアプローチが重要と考える
東北	良くなって欲しいです
東北	現状位で推移して欲しいです
北関東	秋以降、期待したい
北関東	自動車関連は良いと思う
北関東	アップダウンが多い
静岡	緩やかに回復基調となる
九州	悪くなる。メーカーの値上と市況の下降

問 15. アンケートの設問について、ご意見をお寄せください。又、希望する設問等がございましたらご提案ください。  
内容を表にまとめています。

地区	アンケートの設問について
東京	海外進出会社の諸事情
東京	特になし
東京	別になし
大阪	なし
名古屋	問 1 3 に関して、当助成金は従来の助成制度になかった”収益納付”を求められる事となり、助成制度とは呼べないと感じている。関連窓口を確認するも納得ある説明なし。団体として問題提起して欲しい。
東北	特になし
東北	特になし
北関東	J R、各高速道路会社、国内最大の談合でしょう。中小特殊鋼流通業界は当然の値上が談合と称されるのでしょうか。ガンバレハガネ屋さん

以上

平成26年7月10日

第70回 全特協景況アンケート調査書

一般社団法人 全日本特殊鋼流通協会  
調査研究委員会

調査対象期間：平成26年4月～6月

回答締切：平成26年7月22日(火) 該当項目に○印をつけてください。

(正会員263社にアンケートをお願い致しました。)

問1. 貴社の所属支部・地区は

1. 東京（埼玉・神奈川・新潟・長野を含む） 2. 大阪 3. 名古屋 4. 東北 5. 北関東 6. 静岡 7. 広島  
8. 九州

問2. 貴社（登録事業所を含む）

(イ) 従業員数は

1. 10人以下 2. 11人～20人 3. 21人～40人 4. 41人～100人 5. 101人以上

(ロ) 売上高は（前年度年商）

1. 1億円まで 2. 3億円まで 3. 5億円まで 4. 10億円まで 5. 50億円まで  
6. 100億円まで 7. 200億円まで 8. 300億円まで 9. 300億円以上

問3. 貴社（登録事業所を含む）の平成26年4月～6月の売上高は

(イ) 平成26年4月～6月は平成26年1月～3月に比べて（前期比）

1. かなり増加 2. やや増加 3. あまり変わらない 4. やや減少 5. かなり減少

(ロ) 平成26年4月～6月は平成25年4月～6月に比べて（前年同期比）

1. かなり増加 2. やや増加 3. あまり変わらない 4. やや減少 5. かなり減少

問4. 貴社の業績（収益）及び特殊鋼流通業界の景気の見通しについて

(イ) 平成26年4月～6月は

1. 黒字であった 2. 収支トントン 3. 赤字であった

(ロ) 平成26年4月～6月は平成26年1月～3月に比べて（前期比）

1. 良くなっている 2. あまり変わらない 3. 悪くなっている

(ハ) 貴社の来期の業績は、平成26年4月～6月よりも

1. かなり良くなる 2. やや良くなる 3. あまり変わらない 4. やや悪くなる 5. かなり悪くなる

6. 判らない

(ニ) 特殊鋼流通業界の景気は、現在とくらべて

1. かなり良くなる 2. やや良くなる 3. あまり変わらない 4. やや悪くなる 5. かなり悪くなる

6. 判らない

問5. 貴社の取扱商品の販売価格は平成26年1月～3月に比べて（前期比）

(イ) 構造用鋼 1. 上昇気味 2. 変わらない 3. 下降気味

(ロ) 工具鋼 1. 上昇気味 2. 変わらない 3. 下降気味

(ハ) ステンレス 1. 上昇気味 2. 変わらない 3. 下降気味

(ニ) 切断賃 1. 上昇気味 2. 変わらない 3. 下降気味

(ホ) 機械加工賃 1. 上昇気味 2. 変わらない 3. 下降気味

問6. 貴社の在庫は

1. 多い 2. やや多い 3. 適量 4. やや少ない 5. 少ない

問7. 金融機関の対応について（平成26年1月～3月と比べて）

1. 厳しくなった → 内容は： ①融資枠 ②金利 ③その他

一般社団法人 全日本特殊鋼流通協会

U R L : <http://www.zentokkyo.or.jp>

E - m a i l : <mailto:info@zentokkyo.or.jp>

2.良くなった → 内容は： ①融資枠 ②金利 ③その他  
その他の内容をご記入ください。( )

3.変わらない

問8. 貴社の設備投資について（平成26年7月～9月の設備投資計画）

1.ある（あるとご回答の方は、次に○印をつけてください） 2.ない  
1.車 2.鋸盤 3.工作機械 4.パソコン等事務機 5.社屋・倉庫 6.その他( )

問9. 貴社が現在直面している経営上の問題点（いくつでも○印をつけてください）

1.販売不振 2.販売価格安 3.競争激化  
4.客先ニーズの変化 5.取引条件の悪化 6.人件費増  
7.人件費以外の経費増（運賃・金利） 8.資金繰り難 9.従業員の確保難/求人難  
10.社員のレベルアップ 11.事業後継者難 12.為替の変動  
13.空洞化（海外工場移転等）  
14.その他( )

問10. 適正な利益は確保されているか

1.確保されている 2.なかなか確保出来ない 3.適正な利益確保はあきらめている  
“1.確保されている”と答えられた方は差支えなければその方法をお教えてください。  
( )

問11. 平成26年4～6月の売上が前期（1～3月）に比べて増加された方または減少された方にお尋ねします。

(イ) 差支えなければ**売上増加**の要因をお聞かせ願います。

( )

(ロ) 差支えなければ**売上減少**の要因をお聞かせ願います。

( )

問12. 従業員の確保/求人に対してお困りのことはありますか。

1.ある 2.なし

1.“ある”とお答えの方は差支えなければその内容をお聞かせください。

( )

問13. 平成26年度版の「新ものづくり助成金」制度の申し込みが締め切られましたが、

1.申請し採択された 2.申請したが採択されなかった 3.申請しなかった  
4.その他( )

“1.申請し採択された”とお答えの方は差支えなければ採択内容をお聞かせください。

( )

問14. 現在、及び来四半期以降の景気についてご意見をご記入ください。

( )

問15. アンケートの設問について、ご意見をお寄せください。又、希望する設問等がございましたらご提案ください。

( )

ご多忙中にもかかわらず、ご回答戴きありがとうございます。

ご返事は（一社）全日本特殊鋼流通協会・事務局宛 返信用封筒（受取人払い）を同封致しましたので、ご利用ください。

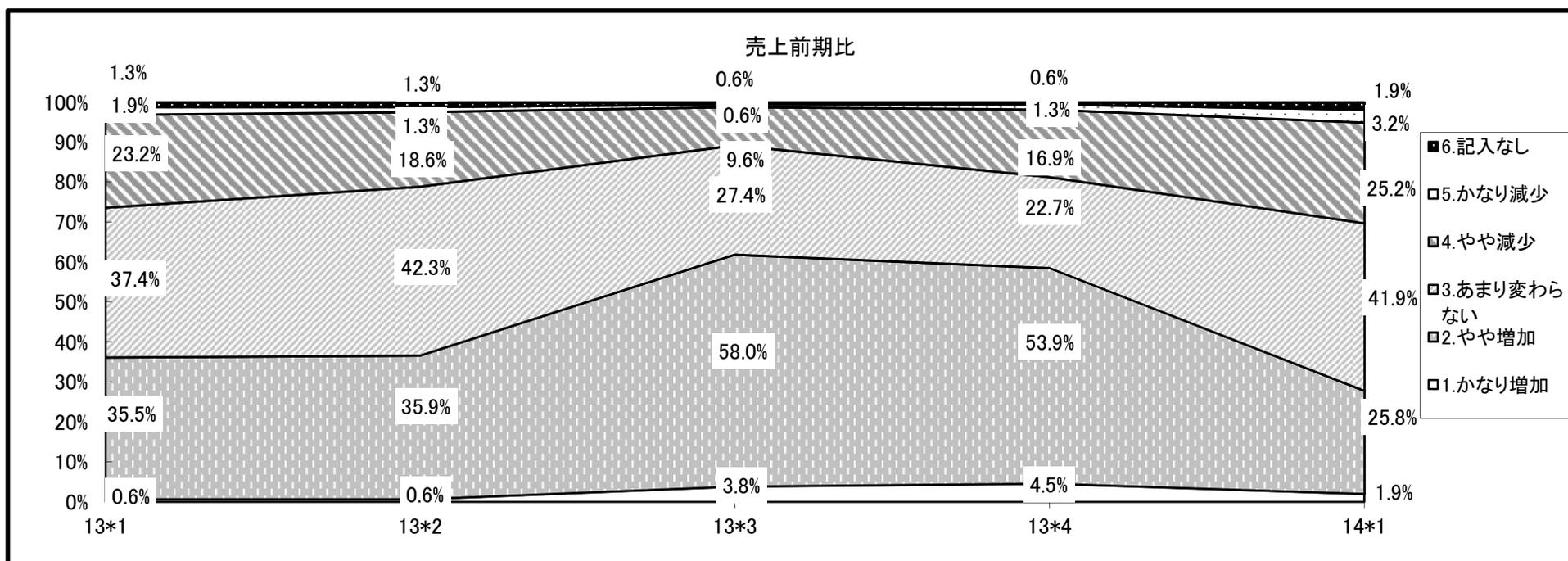
以上

問2-ロ. 売上高は

売上高	1.10人以下	2.11-20人	3.21-40人	4.41-100人	5.101人以上	6.記入なし	合計
1.1億円まで	12 8%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	12 8%
2.3億円まで	20 13%	1 1%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	21 14%
3.5億円まで	9 6%	6 4%	1 1%	0 0%	0 0%	0 0%	16 10%
4.10億円まで	4 3%	6 4%	3 2%	1 1%	0 0%	0 0%	14 9%
5.50億円まで	0 0%	14 9%	23 15%	11 7%	0 0%	0 0%	48 31%
6.100億円まで	0 0%	2 1%	2 1%	9 6%	5 3%	0 0%	18 12%
7.200億円まで	0 0%	0 0%	0 0%	4 3%	4 3%	0 0%	8 5%
8.300億円まで	0 0%	1 1%	0 0%	0 0%	2 1%	0 0%	3 2%
9.300億円以上	0 0%	0 0%	0 0%	2 1%	11 7%	0 0%	13 8%
99.記入なし	1 1%	0 0%	0 0%	0 0%	0 0%	1 1%	2 1%
総計	46 30%	30 19%	29 19%	27 17%	22 14%	1 1%	155 100%

問3-イ. 売上前期比について

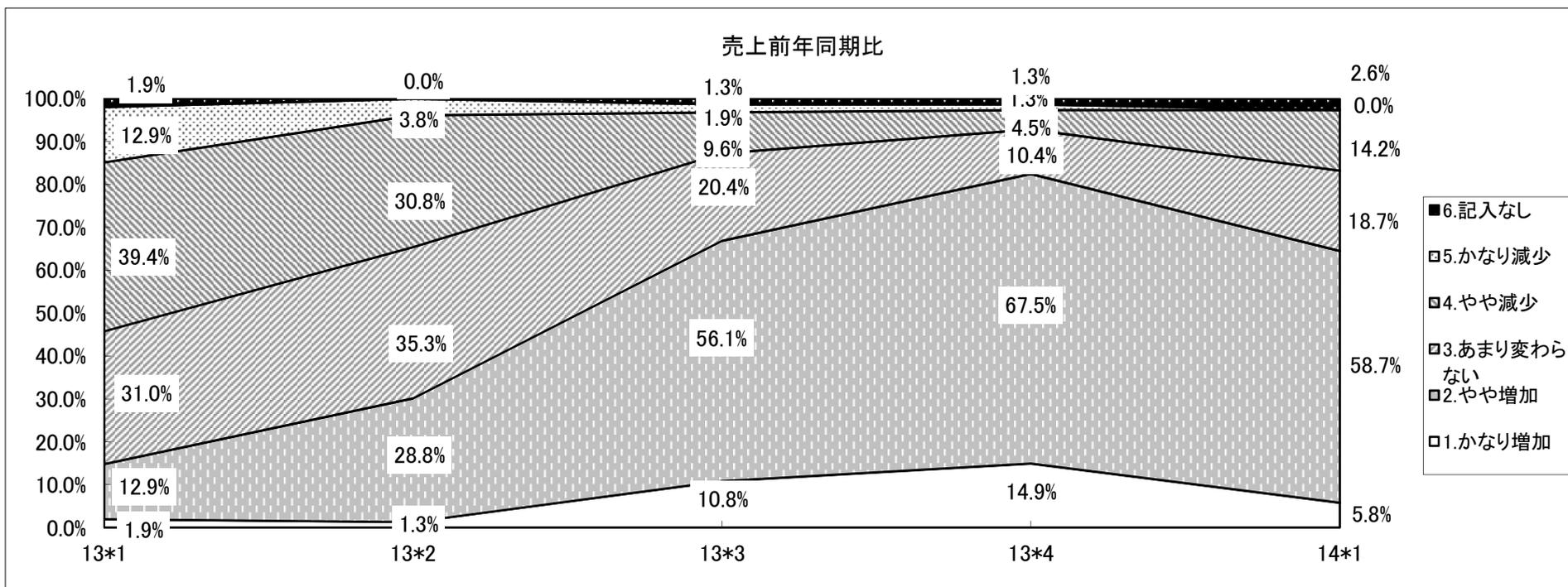
売上、前期比	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
1.かなり増加	3 6.4%	2 4.3%	1 2.0%	1 2.0%	3 6.1%	2 4.2%	1 2.7%	1 2.7%	0 0.0%	1 4.5%	1 4.8%	0 0.0%	6 3.8%	7 4.5%	3 1.9%
2.やや増加	26 55.3%	23 48.9%	11 22.4%	31 60.8%	26 53.1%	11 22.9%	22 59.5%	25 67.6%	10 27.0%	12 54.5%	9 42.9%	8 38.1%	91 58.0%	83 53.9%	40 25.8%
3.あまり変わらない	13 27.7%	10 21.3%	21 42.9%	11 21.6%	15 30.6%	26 54.2%	12 32.4%	4 10.8%	11 29.7%	7 31.8%	6 28.6%	7 33.3%	43 27.4%	35 22.7%	65 41.9%
4.やや減少	5 10.6%	11 23.4%	12 24.5%	6 11.8%	5 10.2%	8 16.7%	2 5.4%	6 16.2%	14 37.8%	2 9.1%	4 19.0%	5 23.8%	15 9.6%	26 16.9%	39 25.2%
5.かなり減少	0 0.0%	0 0.0%	4 8.2%	1 2.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 2.7%	0 0.0%	0 0.0%	1 4.8%	1 4.8%	1 0.6%	2 1.3%	5 3.2%
6.記入なし	0 0.0%	1 2.1%	0 0.0%	1 2.0%	0 0.0%	1 2.1%	0 0.0%	0 0.0%	2 5.4%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 0.6%	1 0.6%	3 1.9%
総計	47 100.0%	47 100.0%	49 100.0%	51 100.0%	49 100.0%	48 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	22 100.0%	21 100.0%	21 100.0%	157 100.0%	154 100.0%	155 100.0%



注) 14\*1とは、2014年度第1四半期を指します。

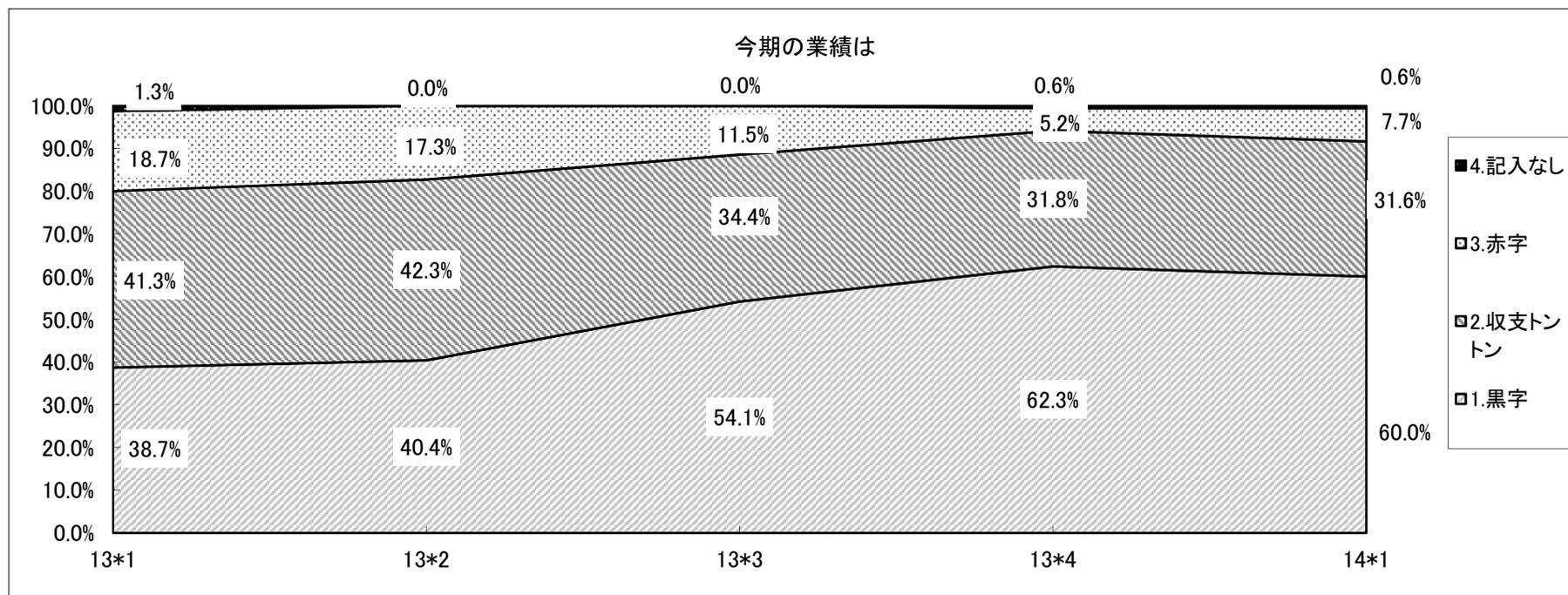
問3-1. 売上前年同期比

売上、前年同期比	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
1.かなり増加	9 19.1%	7 14.9%	3 6.1%	6 11.8%	9 18.4%	3 6.3%	2 5.4%	6 16.2%	1 2.7%	0 0.0%	1 4.8%	2 9.5%	17 10.8%	23 14.9%	9 5.8%
2.やや増加	20 42.6%	30 63.8%	26 53.1%	32 62.7%	32 65.3%	32 66.7%	22 59.5%	27 73.0%	21 56.8%	14 63.6%	15 71.4%	12 57.1%	88 56.1%	104 67.5%	91 58.7%
3.あまり変わらない	9 19.1%	3 6.4%	9 18.4%	9 17.6%	7 14.3%	9 18.8%	10 27.0%	2 5.4%	8 21.6%	4 18.2%	4 19.0%	3 14.3%	32 20.4%	16 10.4%	29 18.7%
4.やや減少	8 17.0%	5 10.6%	9 18.4%	3 5.9%	1 2.0%	2 4.2%	2 5.4%	1 2.7%	7 18.9%	2 9.1%	0 0.0%	4 19.0%	15 9.6%	7 4.5%	22 14.2%
5.かなり減少	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 2.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 2.7%	1 2.7%	0 0.0%	1 4.5%	1 4.8%	0 0.0%	3 1.9%	2 1.3%	0 0.0%
6.記入なし	1 2.1%	2 4.3%	2 4.1%	0 0.0%	0 0.0%	2 4.2%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 4.5%	0 0.0%	0 0.0%	2 1.3%	2 1.3%	4 2.6%
総計	47 100.0%	47 100.0%	49 100.0%	51 100.0%	49 100.0%	48 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	22 100.0%	21 100.0%	21 100.0%	157 100.0%	154 100.0%	155 100.0%



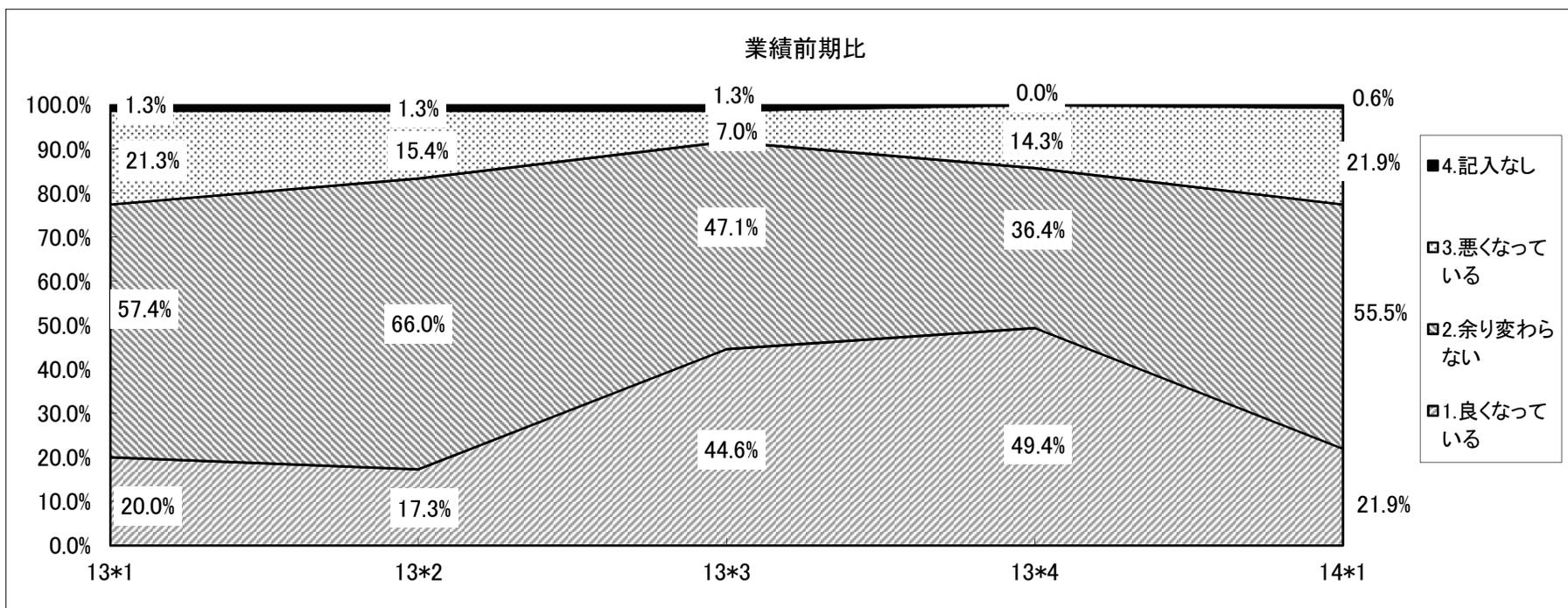
問4ーイ. 今期の業績は

今期業績	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
1.黒字	26 55.3%	27 57.4%	28 57.1%	29 56.9%	34 69.4%	30 62.5%	22 59.5%	27 73.0%	24 64.9%	8 36.4%	8 38.1%	11 52.4%	85 54.1%	96 62.3%	93 60.0%
2.収支トントン	16 34.0%	17 36.2%	16 32.7%	18 35.3%	14 28.6%	15 31.3%	12 32.4%	9 24.3%	9 24.3%	8 36.4%	9 42.9%	9 42.9%	54 34.4%	49 31.8%	49 31.6%
3.赤字	5 10.6%	2 4.3%	5 10.2%	4 7.8%	1 2.0%	2 4.2%	3 8.1%	1 2.7%	4 10.8%	6 27.3%	4 19.0%	1 4.8%	18 11.5%	8 5.2%	12 7.7%
4.記入なし	0 0.0%	1 2.1%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 2.1%	0 0.0%	1 0.6%	1 0.6%						
総計	47 100.0%	47 100.0%	49 100.0%	51 100.0%	49 100.0%	48 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	22 100.0%	21 100.0%	21 100.0%	157 100.0%	154 100.0%	155 100.0%



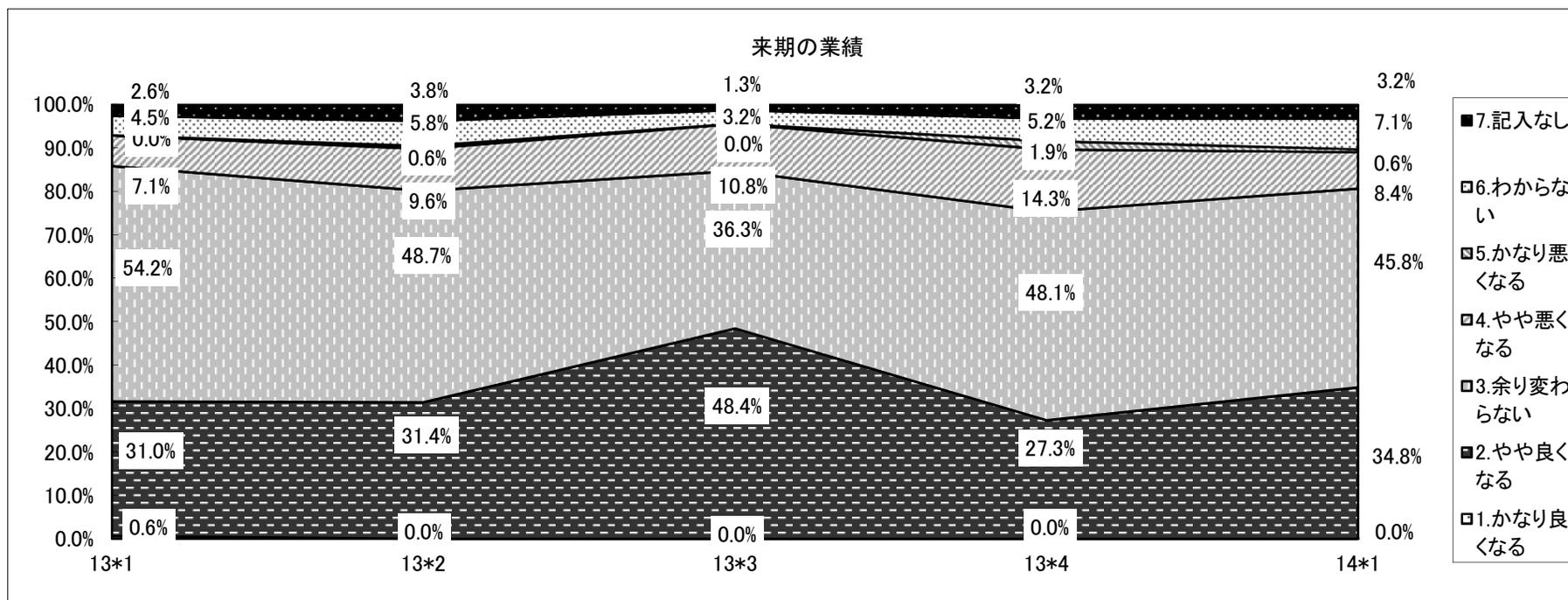
問4-ロ. 業績前期比

業績、前期比	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
1.良くなっている	20 42.6%	25 53.2%	11 22.4%	25 49.0%	26 53.1%	11 22.9%	18 48.6%	18 48.6%	6 16.2%	7 31.8%	7 33.3%	6 28.6%	70 44.6%	76 49.4%	34 21.9%
2.余り変わらない	21 44.7%	13 27.7%	28 57.1%	23 45.1%	21 42.9%	27 56.3%	17 45.9%	11 29.7%	21 56.8%	13 59.1%	11 52.4%	10 47.6%	74 47.1%	56 36.4%	86 55.5%
3.悪くなっている	4 8.5%	9 19.1%	10 20.4%	3 5.9%	2 4.1%	9 18.8%	2 5.4%	8 21.6%	10 27.0%	2 9.1%	3 14.3%	5 23.8%	11 7.0%	22 14.3%	34 21.9%
4.記入なし	2 4.3%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 2.1%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	2 1.3%	0 0.0%	1 0.6%
総計	47 100.0%	47 100.0%	49 100.0%	51 100.0%	49 100.0%	48 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	22 100.0%	21 100.0%	21 100.0%	157 100.0%	154 100.0%	155 100.0%



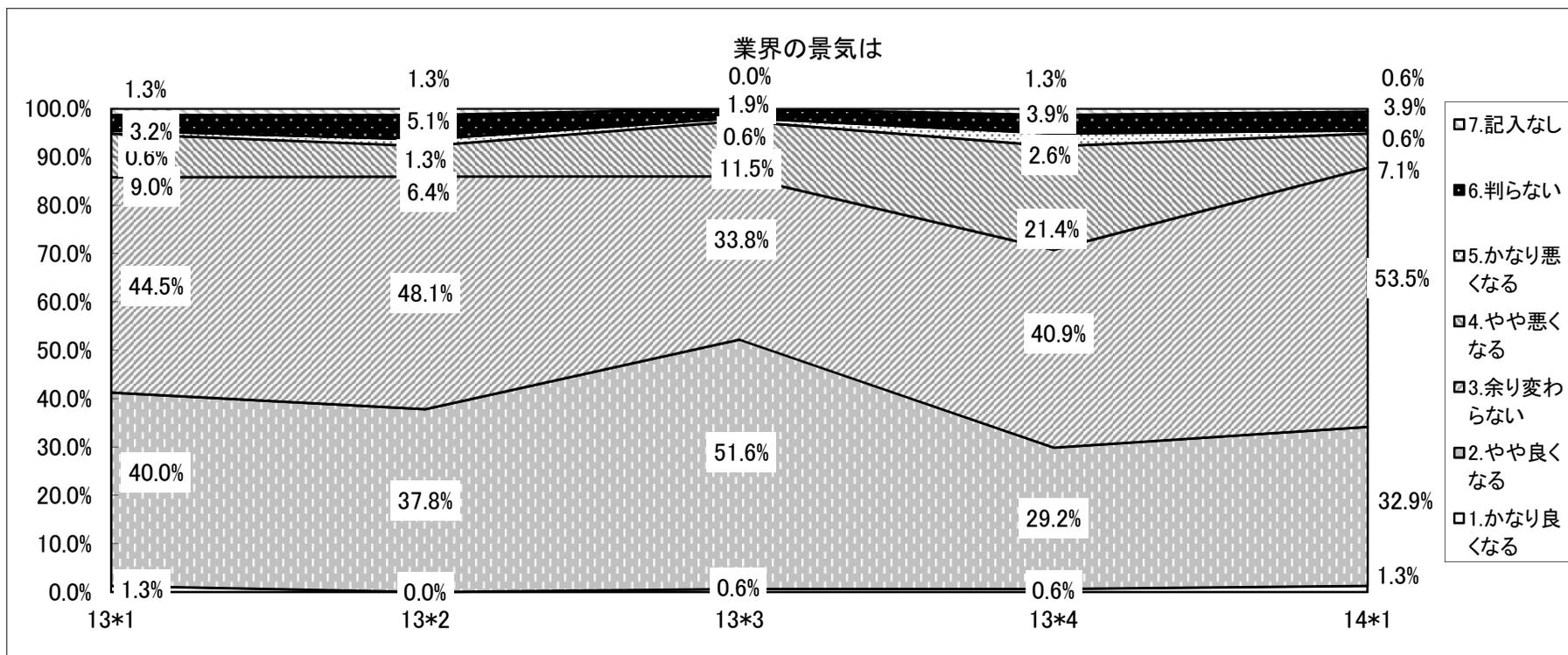
問4－ハ. 来期の業績は

来期の業績	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
1.かなり良くなる	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
2.やや良くなる	21	12	15	30	14	16	18	9	15	7	7	8	76	42	54
	44.7%	25.5%	30.6%	58.8%	28.6%	33.3%	48.6%	24.3%	40.5%	31.8%	33.3%	38.1%	48.4%	27.3%	34.8%
3.余り変わらない	18	23	20	17	25	25	14	17	16	8	9	10	57	74	71
	38.3%	48.9%	40.8%	33.3%	51.0%	52.1%	37.8%	45.9%	43.2%	36.4%	42.9%	47.6%	36.3%	48.1%	45.8%
4.やや悪くなる	5	7	7	2	6	2	5	5	2	5	4	2	17	22	13
	10.6%	14.9%	14.3%	3.9%	12.2%	4.2%	13.5%	13.5%	5.4%	22.7%	19.0%	9.5%	10.8%	14.3%	8.4%
5.かなり悪くなる	0	1	1	0	0	0	0	2	0	0	0	0	0	3	1
	0.0%	2.1%	2.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	5.4%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.9%	0.6%
6.判らない	2	4	5	1	2	3	0	1	3	2	1	0	5	8	11
	4.3%	8.5%	10.2%	2.0%	4.1%	6.3%	0.0%	2.7%	8.1%	9.1%	4.8%	0.0%	3.2%	5.2%	7.1%
7.記入なし	1	0	1	1	2	2	0	3	1	0	0	1	2	5	5
	2.1%	0.0%	2.0%	2.0%	4.1%	4.2%	0.0%	8.1%	2.7%	0.0%	0.0%	4.8%	1.3%	3.2%	3.2%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%



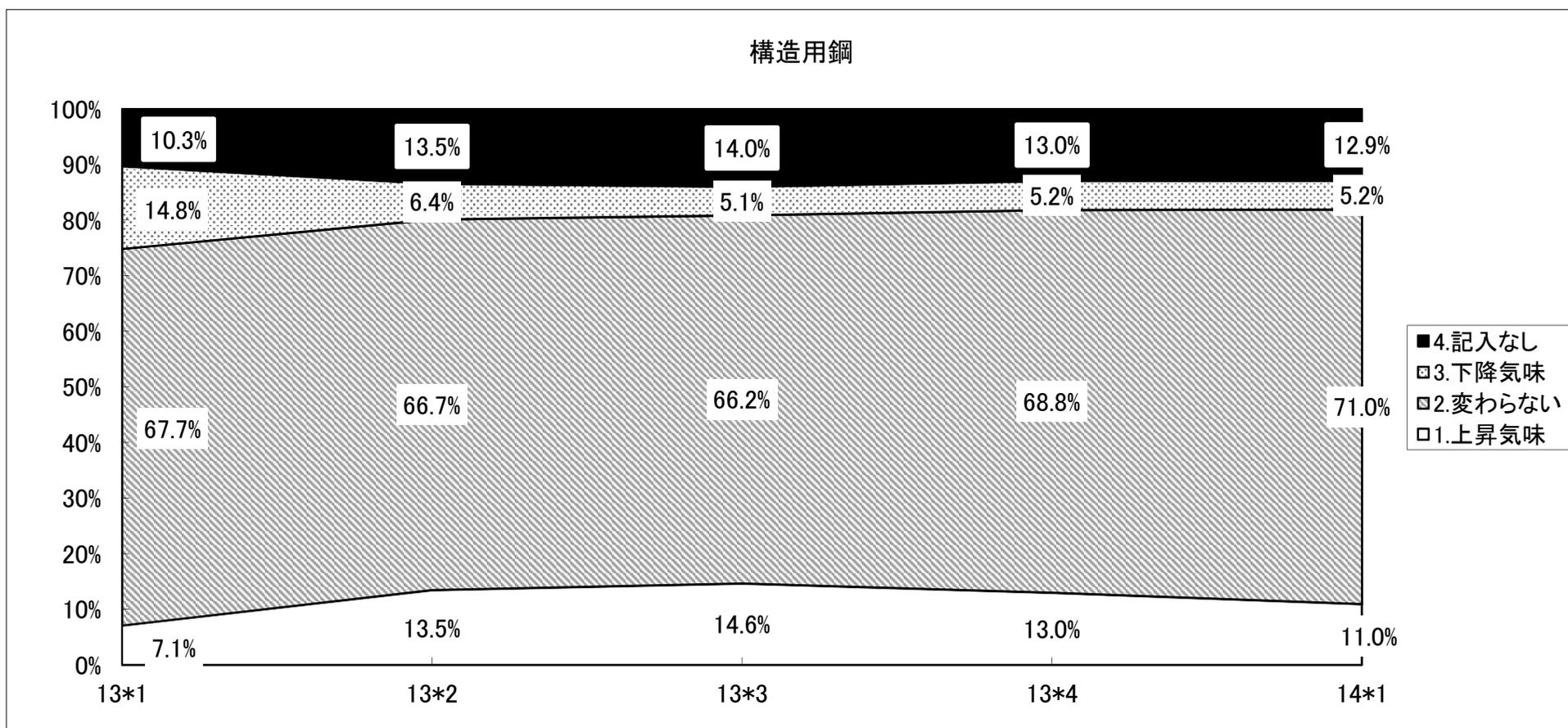
問4ー二. 業界の景気は

業界の景気は	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
1.かなり良くなる	1	0	2	0	0	0	0	0	0	0	1	0	1	1	2
	2.1%	0.0%	4.1%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	4.8%	0.0%	0.6%	0.6%	1.3%
2.やや良くなる	21	14	12	33	16	19	17	9	12	10	6	8	81	45	51
	44.7%	29.8%	24.5%	64.7%	32.7%	39.6%	45.9%	24.3%	32.4%	45.5%	28.6%	38.1%	51.6%	29.2%	32.9%
3.余り変わらない	20	21	23	16	21	27	11	15	23	6	6	10	53	63	83
	42.6%	44.7%	46.9%	31.4%	42.9%	56.3%	29.7%	40.5%	62.2%	27.3%	28.6%	47.6%	33.8%	40.9%	53.5%
4.やや悪くなる	4	9	7	2	10	1	8	9	1	4	5	2	18	33	11
	8.5%	19.1%	14.3%	3.9%	20.4%	2.1%	21.6%	24.3%	2.7%	18.2%	23.8%	9.5%	11.5%	21.4%	7.1%
5.かなり悪くなる	0	2	1	0	0	0	1	2	0	0	0	0	1	4	1
	0.0%	4.3%	2.0%	0.0%	0.0%	0.0%	2.7%	5.4%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.6%	2.6%	0.6%
6.判らない	1	1	4	0	2	0	0	1	1	2	2	1	3	6	6
	2.1%	2.1%	8.2%	0.0%	4.1%	0.0%	0.0%	2.7%	2.7%	9.1%	9.5%	4.8%	1.9%	3.9%	3.9%
7.記入なし	0	0	0	0	0	1	0	1	0	0	1	0	0	2	1
	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	2.1%	0.0%	2.7%	0.0%	0.0%	4.8%	0.0%	0.0%	1.3%	0.6%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

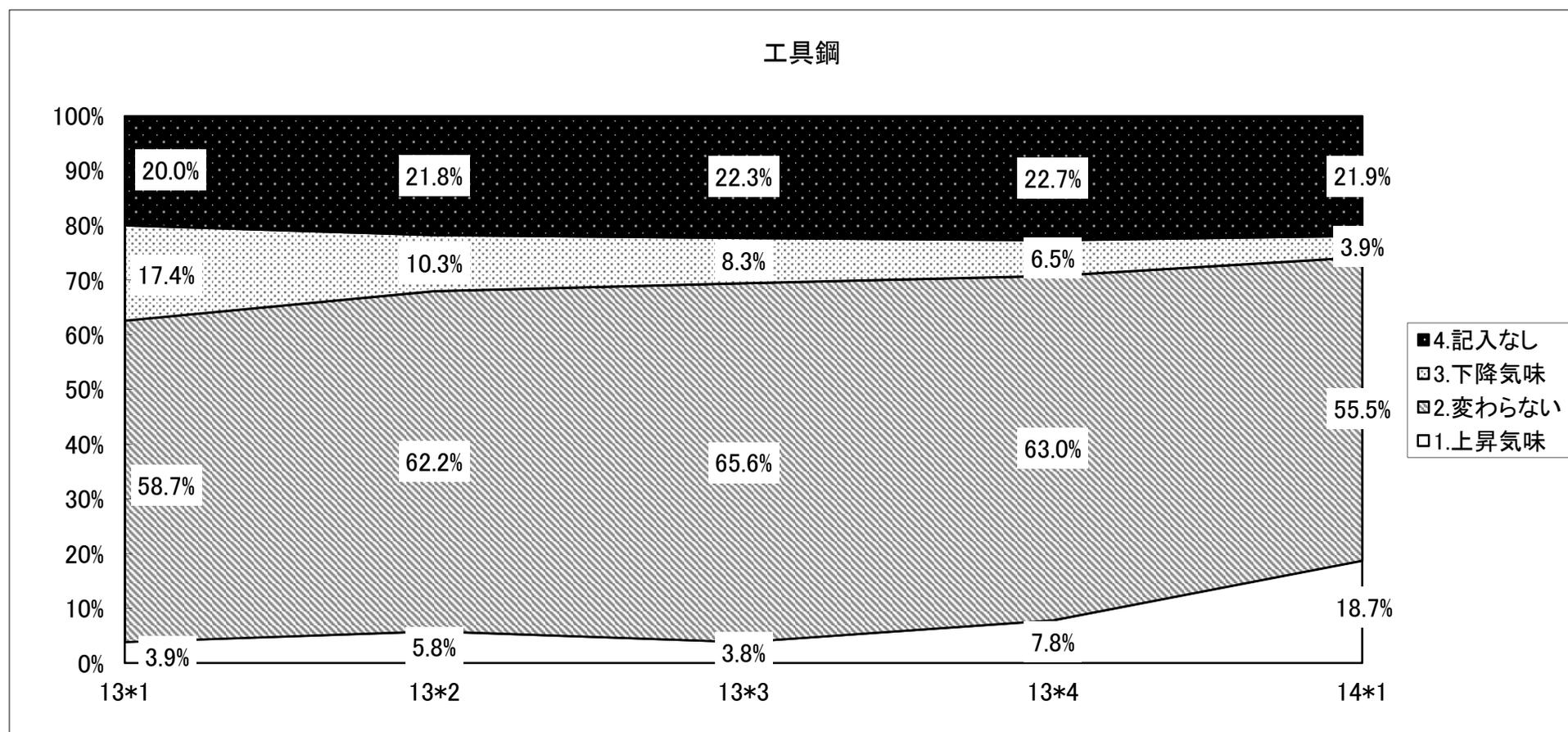


問5. 貴社の取扱商品の販売単価は前期に比べて

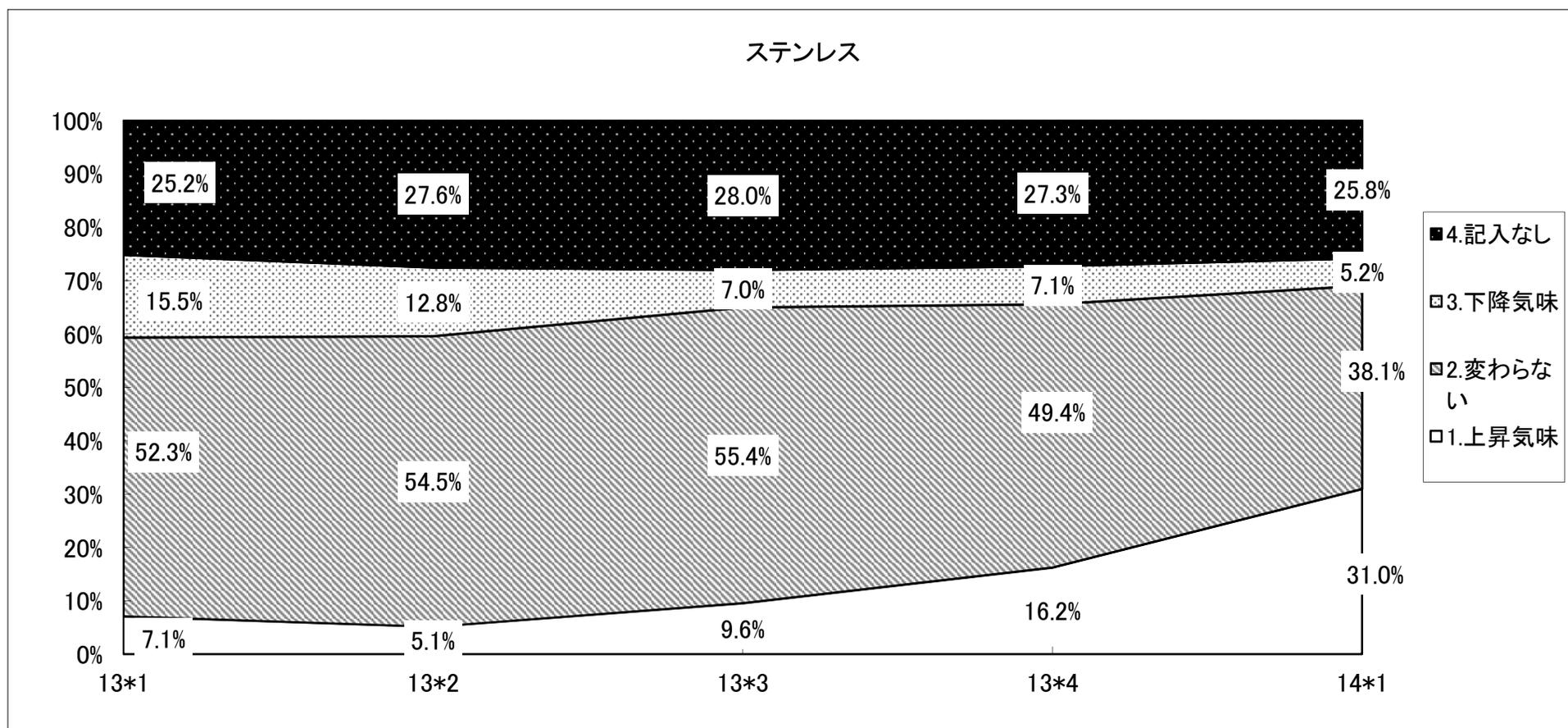
構造用鋼	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
1.上昇気味	7	7	7	7	5	3	5	5	1	4	3	6	23	20	17
	14.9%	14.9%	14.3%	13.7%	10.2%	6.3%	13.5%	13.5%	2.7%	18.2%	14.3%	28.6%	14.6%	13.0%	11.0%
2.変わらない	28	27	28	33	34	35	26	28	33	17	17	14	104	106	110
	59.6%	57.4%	57.1%	64.7%	69.4%	72.9%	70.3%	75.7%	89.2%	77.3%	81.0%	66.7%	66.2%	68.8%	71.0%
3.下降気味	2	4	4	3	2	2	2	1	1	1	1	1	8	8	8
	4.3%	8.5%	8.2%	5.9%	4.1%	4.2%	5.4%	2.7%	2.7%	4.5%	4.8%	4.8%	5.1%	5.2%	5.2%
4.記入なし	10	9	10	8	8	8	4	3	2	0	0	0	22	20	20
	21.3%	19.1%	20.4%	15.7%	16.3%	16.7%	10.8%	8.1%	5.4%	0.0%	0.0%	0.0%	14.0%	13.0%	12.9%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%



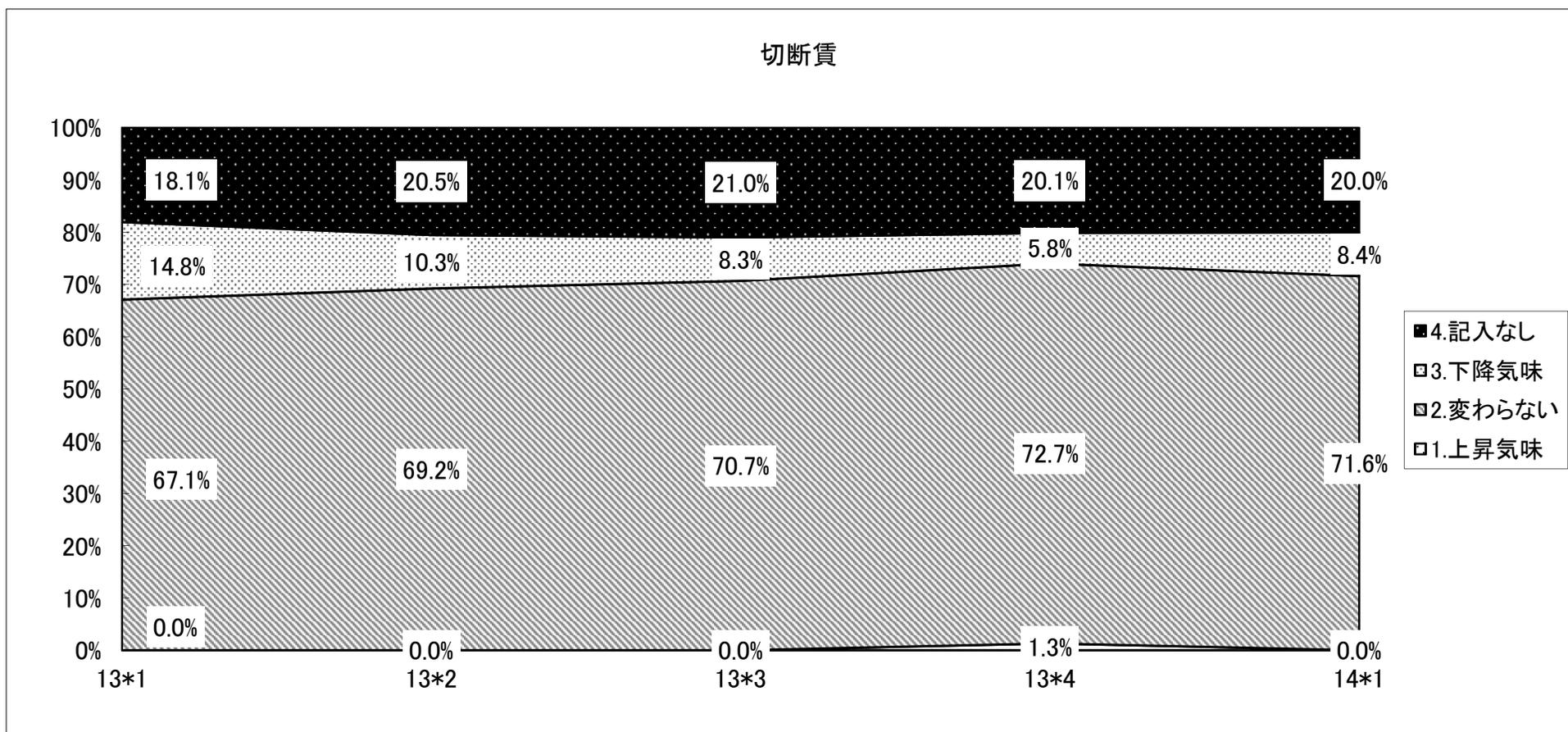
工具鋼	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
1.上昇気味	4 8.5%	5 10.6%	8 16.3%	0 0.0%	3 6.1%	11 22.9%	2 5.4%	3 8.1%	6 16.2%	0 0.0%	1 4.8%	4 19.0%	6 3.8%	12 7.8%	29 18.7%
2.変わらない	27 57.4%	26 55.3%	25 51.0%	33 64.7%	30 61.2%	27 56.3%	25 67.6%	23 62.2%	19 51.4%	18 81.8%	18 85.7%	15 71.4%	103 65.6%	97 63.0%	86 55.5%
3.下降気味	5 10.6%	5 10.6%	3 6.1%	5 9.8%	3 6.1%	1 2.1%	0 0.0%	1 2.7%	2 5.4%	3 13.6%	1 4.8%	0 0.0%	13 8.3%	10 6.5%	6 3.9%
4.記入なし	11 23.4%	11 23.4%	13 26.5%	13 25.5%	13 26.5%	9 18.8%	10 27.0%	10 27.0%	10 27.0%	1 4.5%	1 4.8%	2 9.5%	35 22.3%	35 22.7%	34 21.9%
総計	47 100.0%	47 100.0%	49 100.0%	51 100.0%	49 100.0%	48 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	22 100.0%	21 100.0%	21 100.0%	157 100.0%	154 100.0%	155 100.0%



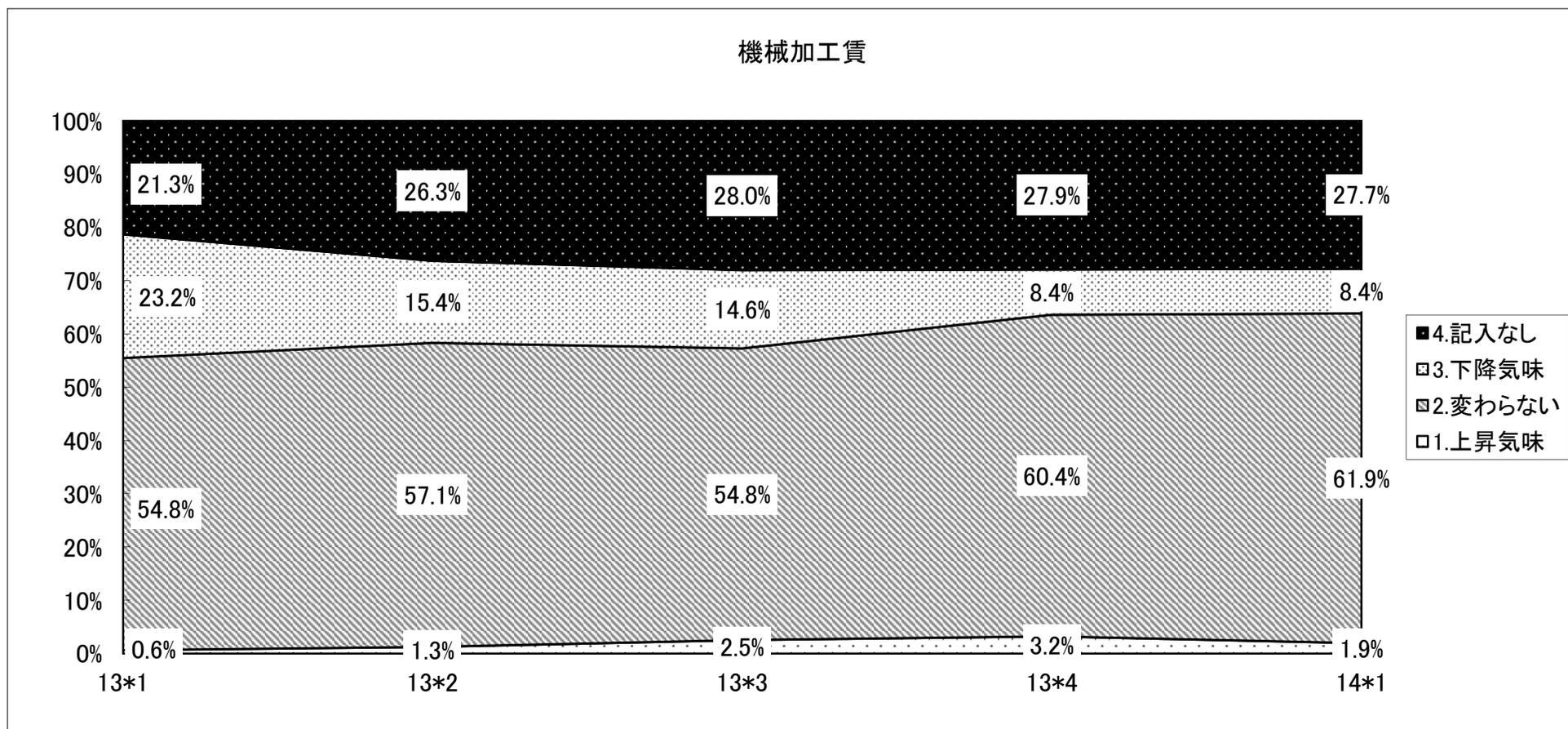
ステンレス	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
1.上昇気味	8 17.0%	6 12.8%	13 26.5%	5 9.8%	8 16.3%	18 37.5%	1 2.7%	10 27.0%	12 32.4%	1 4.5%	1 4.8%	5 23.8%	15 9.6%	25 16.2%	48 31.0%
2.変わらない	22 46.8%	23 48.9%	20 40.8%	29 56.9%	24 49.0%	17 35.4%	22 59.5%	15 40.5%	12 32.4%	14 63.6%	14 66.7%	10 47.6%	87 55.4%	76 49.4%	59 38.1%
3.下降気味	3 6.4%	5 10.6%	3 6.1%	4 7.8%	3 6.1%	1 2.1%	2 5.4%	1 2.7%	2 5.4%	2 9.1%	2 9.5%	2 9.5%	11 7.0%	11 7.1%	8 5.2%
4.記入なし	14 29.8%	13 27.7%	13 26.5%	13 25.5%	14 28.6%	12 25.0%	12 32.4%	11 29.7%	11 29.7%	5 22.7%	4 19.0%	4 19.0%	44 28.0%	42 27.3%	40 25.8%
総計	47 100.0%	47 100.0%	49 100.0%	51 100.0%	49 100.0%	48 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	22 100.0%	21 100.0%	21 100.0%	157 100.0%	154 100.0%	155 100.0%



切断賃	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
1.上昇気味	0	0	0	0	1	0	0	1	0	0	0	0	0	2	0
	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	2.0%	0.0%	0.0%	2.7%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.3%	0.0%
2.変わらない	30	33	32	35	32	33	28	31	28	18	16	18	111	112	111
	63.8%	70.2%	65.3%	68.6%	65.3%	68.8%	75.7%	83.8%	75.7%	81.8%	76.2%	85.7%	70.7%	72.7%	71.6%
3.下降気味	3	2	4	6	3	4	2	1	3	2	3	2	13	9	13
	6.4%	4.3%	8.2%	11.8%	6.1%	8.3%	5.4%	2.7%	8.1%	9.1%	14.3%	9.5%	8.3%	5.8%	8.4%
4.記入なし	14	12	13	10	13	11	7	4	6	2	2	1	33	31	31
	29.8%	25.5%	26.5%	19.6%	26.5%	22.9%	18.9%	10.8%	16.2%	9.1%	9.5%	4.8%	21.0%	20.1%	20.0%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

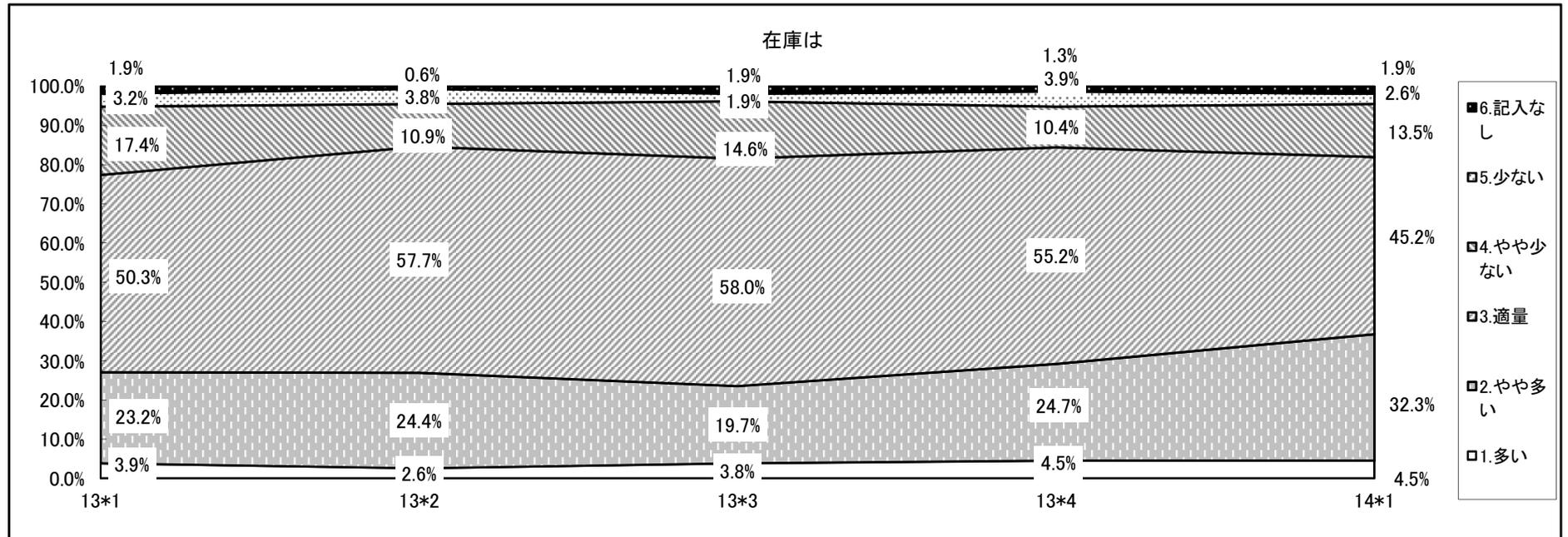


機械加工賃	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
1.上昇気味	3 6.4%	2 4.3%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	2 4.2%	1 2.7%	2 5.4%	1 2.7%	0 0.0%	1 4.8%	0 0.0%	4 2.5%	5 3.2%	3 1.9%
2.変わらない	21 44.7%	27 57.4%	28 57.1%	30 58.8%	29 59.2%	26 54.2%	20 54.1%	23 62.2%	23 62.2%	15 68.2%	14 66.7%	19 90.5%	86 54.8%	93 60.4%	96 61.9%
3.下降気味	6 12.8%	3 6.4%	3 6.1%	7 13.7%	3 6.1%	6 12.5%	4 10.8%	2 5.4%	3 8.1%	6 27.3%	5 23.8%	1 4.8%	23 14.6%	13 8.4%	13 8.4%
4.記入なし	17 36.2%	15 31.9%	18 36.7%	14 27.5%	17 34.7%	14 29.2%	12 32.4%	10 27.0%	10 27.0%	1 4.5%	1 4.8%	1 4.8%	44 28.0%	43 27.9%	43 27.7%
総計	47 100.0%	47 100.0%	49 100.0%	51 100.0%	49 100.0%	48 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	22 100.0%	21 100.0%	21 100.0%	157 100.0%	154 100.0%	155 100.0%



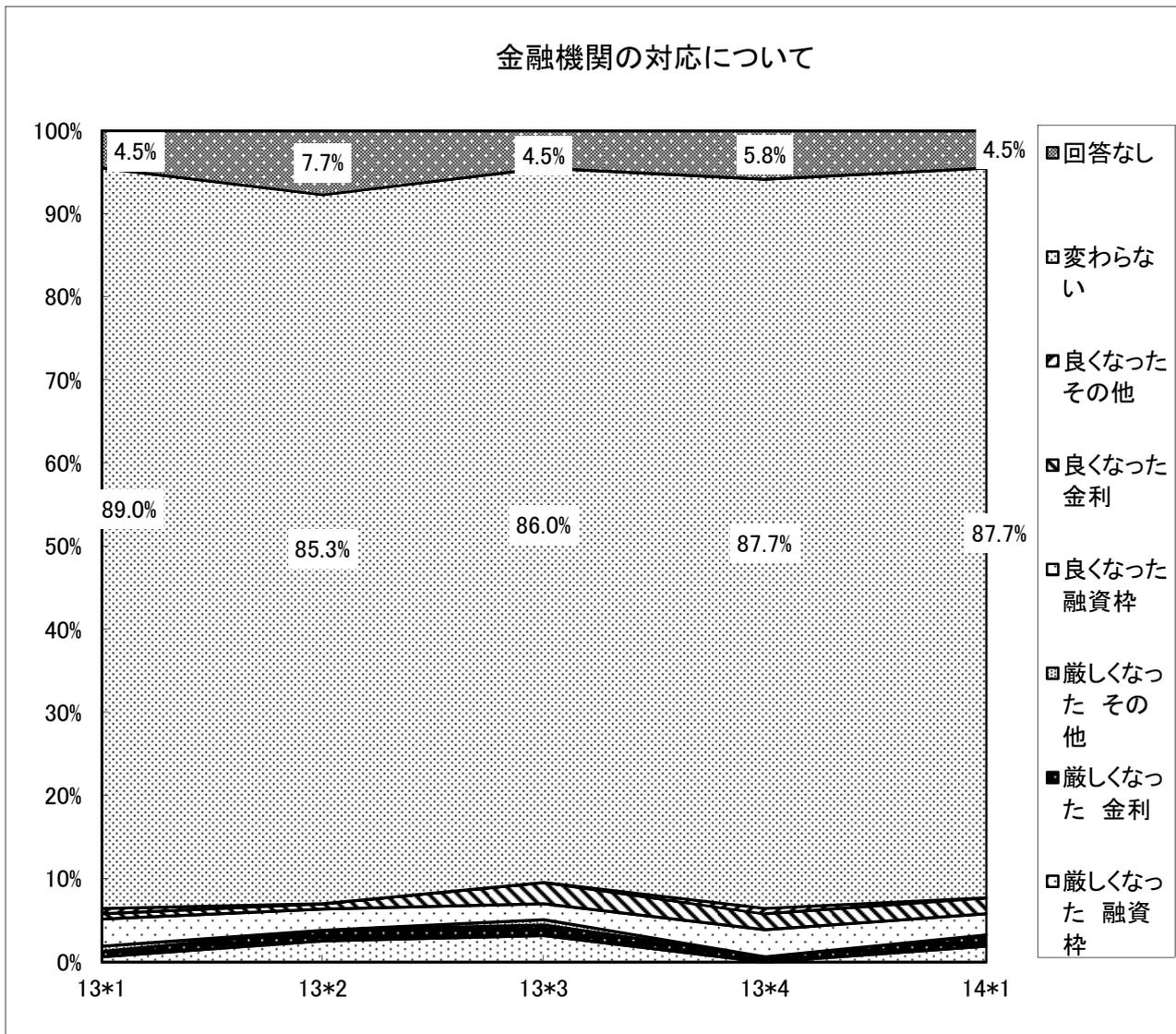
問6. 在庫は

在庫は	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
1.多い	3 6.4%	4 8.5%	2 4.1%	3 5.9%	2 4.1%	3 6.3%	0 0.0%	0 0.0%	1 2.7%	0 0.0%	1 4.8%	1 4.8%	6 3.8%	7 4.5%	7 4.5%
2.やや多い	11 23.4%	14 29.8%	16 32.7%	10 19.6%	12 24.5%	19 39.6%	8 21.6%	7 18.9%	11 29.7%	2 9.1%	5 23.8%	4 19.0%	31 19.7%	38 24.7%	50 32.3%
3.適量	25 53.2%	18 38.3%	21 42.9%	30 58.8%	33 67.3%	21 43.8%	23 62.2%	25 67.6%	19 51.4%	13 59.1%	9 42.9%	9 42.9%	91 58.0%	85 55.2%	70 45.2%
4.やや少ない	5 10.6%	8 17.0%	6 12.2%	8 15.7%	0 0.0%	4 8.3%	5 13.5%	3 8.1%	5 13.5%	5 22.7%	5 23.8%	6 28.6%	23 14.6%	16 10.4%	21 13.5%
5.少ない	1 2.1%	2 4.3%	2 4.1%	0 0.0%	1 2.0%	0 0.0%	1 2.7%	2 5.4%	1 2.7%	1 4.5%	1 4.8%	1 4.8%	3 1.9%	6 3.9%	4 2.6%
6.記入なし	2 4.3%	1 2.1%	2 4.1%	0 0.0%	1 2.0%	1 2.1%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 4.5%	0 0.0%	0 0.0%	3 1.9%	2 1.3%	3 1.9%
総計	47 100.0%	47 100.0%	49 100.0%	51 100.0%	49 100.0%	48 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	22 100.0%	21 100.0%	21 100.0%	157 100.0%	154 100.0%	155 100.0%



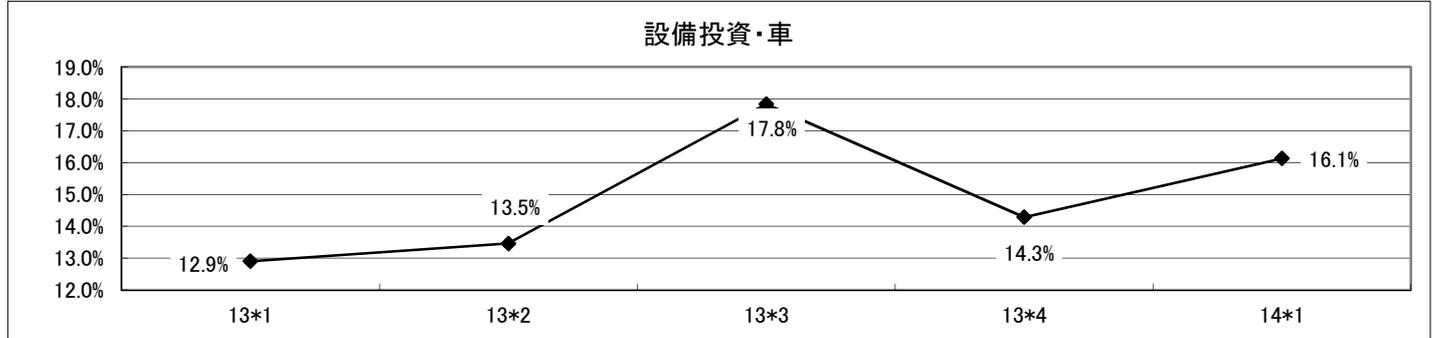
問7. 金融機関の対応について

	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
厳しくなった 融資枠	2 4.3%	0 0.0%	1 2.0%	2 3.9%	0 0.0%	2 4.2%	1 2.7%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	5 3.2%	0 0.0%	3 1.9%
厳しくなった 金利	1 2.1%	0 0.0%	0 0.0%	1 2.0%	1 2.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 2.7%	0 0.0%	0 0.0%	1 4.8%	2 1.3%	1 0.6%	2 1.3%
厳しくなった その他	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 2.0%	0 0.0%	1 0.6%	0 0.0%	0 0.0%							
良くなった 融資枠	2 4.3%	3 6.4%	1 2.0%	1 2.0%	0 0.0%	2 4.2%	0 0.0%	2 5.4%	1 2.7%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	3 1.9%	5 3.2%	4 2.6%
良くなった 金利	2 4.3%	1 2.1%	1 2.0%	1 2.0%	2 4.1%	0 0.0%	1 2.7%	0 0.0%	1 2.7%	0 0.0%	0 0.0%	1 4.8%	4 2.5%	3 1.9%	3 1.9%
良くなった その他	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	1 2.0%	0 0.0%	1 0.6%	0 0.0%							
変わらない	36 76.6%	38 80.9%	43 87.8%	44 86.3%	45 91.8%	40 83.3%	33 89.2%	32 86.5%	34 91.9%	22 100.0%	20 95.2%	19 90.5%	135 86.0%	135 87.7%	136 87.7%
回答なし	4 8.5%	5 10.6%	3 6.1%	1 2.0%	0 0.0%	4 8.3%	2 5.4%	3 8.1%	0 0.0%	0 0.0%	1 4.8%	0 0.0%	7 4.5%	9 5.8%	7 4.5%
総計	47 100.0%	47 100.0%	49 100.0%	51 100.0%	49 100.0%	48 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	22 100.0%	21 100.0%	21 100.0%	157 100.0%	154 100.0%	155 100.0%

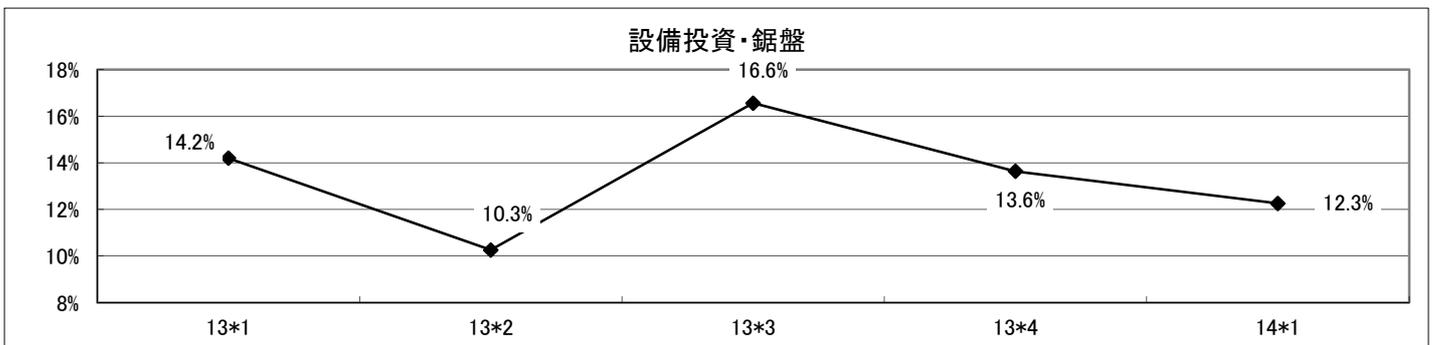


問8. 設備投資

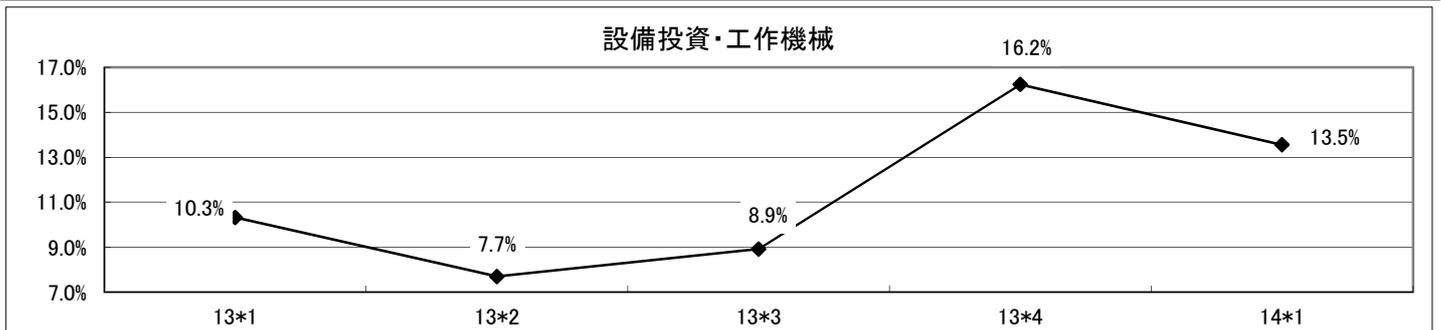
車	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
する	4	2	4	10	8	9	10	6	7	4	6	5	28	22	25
	8.5%	4.3%	8.2%	19.6%	16.3%	18.8%	27.0%	16.2%	18.9%	18.2%	28.6%	23.8%	17.8%	14.3%	16.1%
しない	43	45	45	41	41	39	27	31	30	18	15	16	129	132	130
	91.5%	95.7%	91.8%	80.4%	83.7%	81.3%	73.0%	83.8%	81.1%	81.8%	71.4%	76.2%	82.2%	85.7%	83.9%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%



鋸盤	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
する	7	5	4	11	9	10	3	4	3	5	3	2	26	21	19
	14.9%	10.6%	8.2%	21.6%	18.4%	20.8%	8.1%	10.8%	8.1%	22.7%	14.3%	9.5%	16.6%	13.6%	12.3%
しない	40	42	45	40	40	38	34	33	34	17	18	19	131	133	136
	85.1%	89.4%	91.8%	78.4%	81.6%	79.2%	91.9%	89.2%	91.9%	77.3%	85.7%	90.5%	83.4%	86.4%	87.7%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

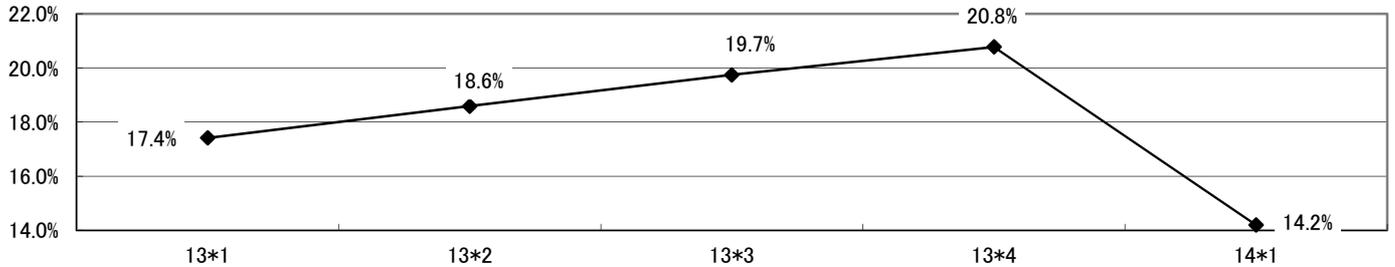


工作機械	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
する	4	8	8	3	7	5	4	6	5	3	4	3	14	25	21
	8.5%	17.0%	16.3%	5.9%	14.3%	10.4%	10.8%	16.2%	13.5%	13.6%	19.0%	14.3%	8.9%	16.2%	13.5%
しない	43	39	41	48	42	43	33	31	32	19	17	18	143	129	134
	91.5%	83.0%	83.7%	94.1%	85.7%	89.6%	89.2%	83.8%	86.5%	86.4%	81.0%	85.7%	91.1%	83.8%	86.5%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%



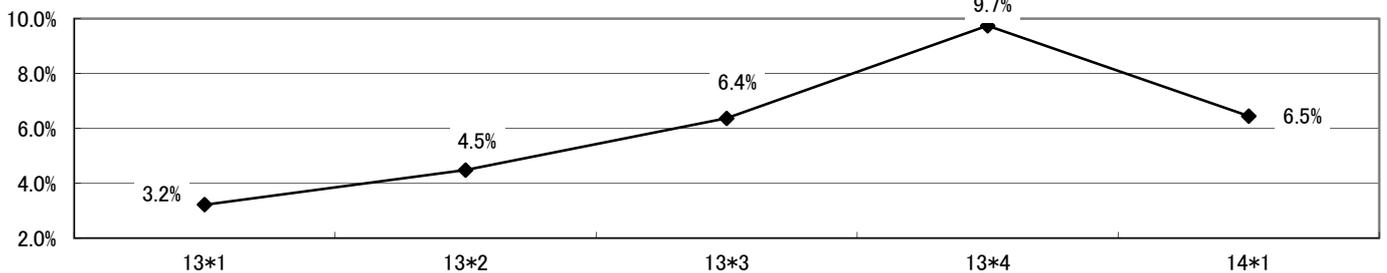
・PC/ 事務機器	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
する	11 23.4%	7 14.9%	4 8.2%	7 13.7%	11 22.4%	7 14.6%	9 24.3%	10 27.0%	8 21.6%	4 18.2%	4 19.0%	3 14.3%	31 19.7%	32 20.8%	22 14.2%
しない	36 76.6%	40 85.1%	45 91.8%	44 86.3%	38 77.6%	41 85.4%	28 75.7%	27 73.0%	29 78.4%	18 81.8%	17 81.0%	18 85.7%	126 80.3%	122 79.2%	133 85.8%
総計	47 100.0%	47 100.0%	49 100.0%	51 100.0%	49 100.0%	48 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	22 100.0%	21 100.0%	21 100.0%	157 100.0%	154 100.0%	155 100.0%

設備投資・PC/事務機器



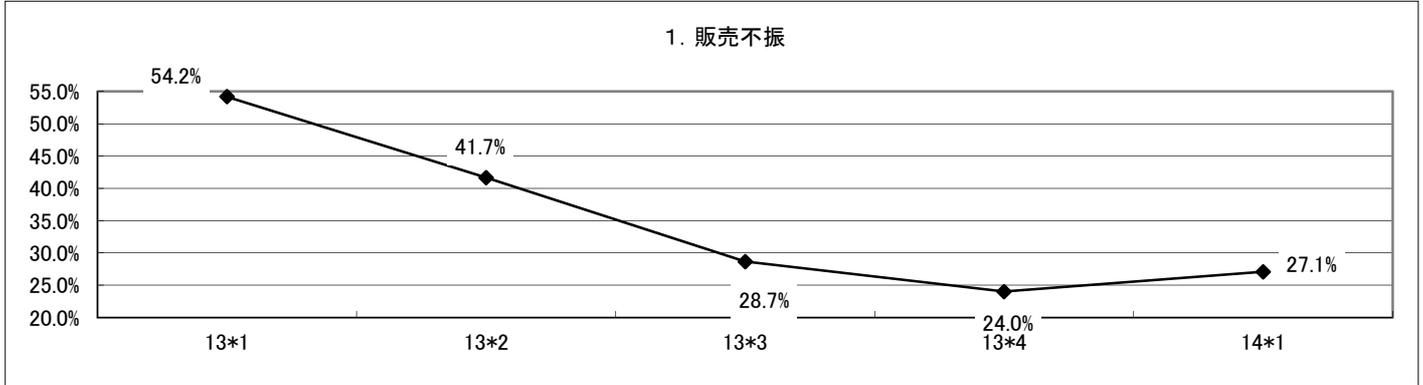
社屋倉庫	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
する	3 6.4%	3 6.4%	5 10.2%	3 5.9%	6 12.2%	2 4.2%	4 10.8%	5 13.5%	2 5.4%	0 0.0%	1 4.8%	1 4.8%	10 6.4%	15 9.7%	10 6.5%
しない	44 93.6%	44 93.6%	44 89.8%	48 94.1%	43 87.8%	46 95.8%	33 89.2%	32 86.5%	35 94.6%	22 100.0%	20 95.2%	20 95.2%	147 93.6%	139 90.3%	145 93.5%
総計	47 100.0%	47 100.0%	49 100.0%	51 100.0%	49 100.0%	48 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	22 100.0%	21 100.0%	21 100.0%	157 100.0%	154 100.0%	155 100.0%

設備投資・社屋倉庫

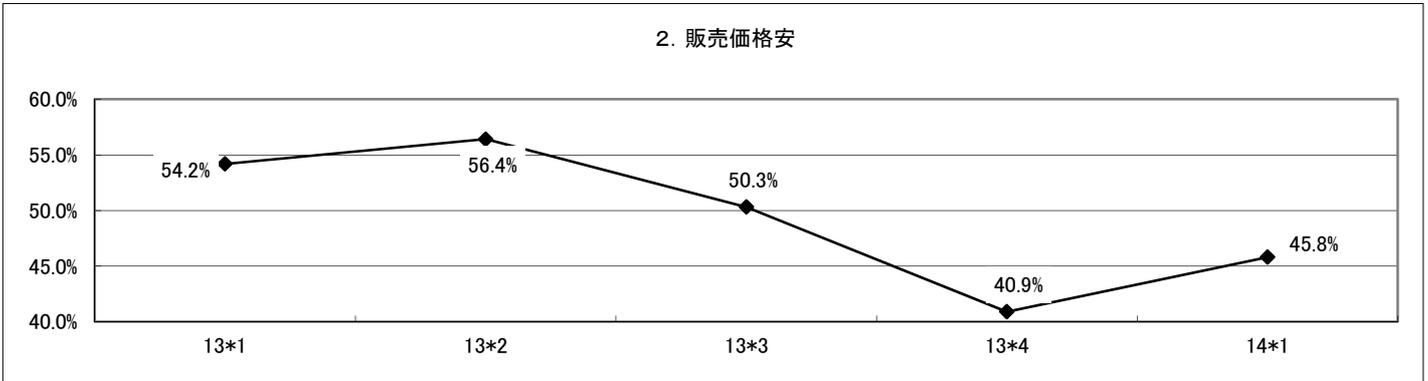


問9. 経営上の問題点

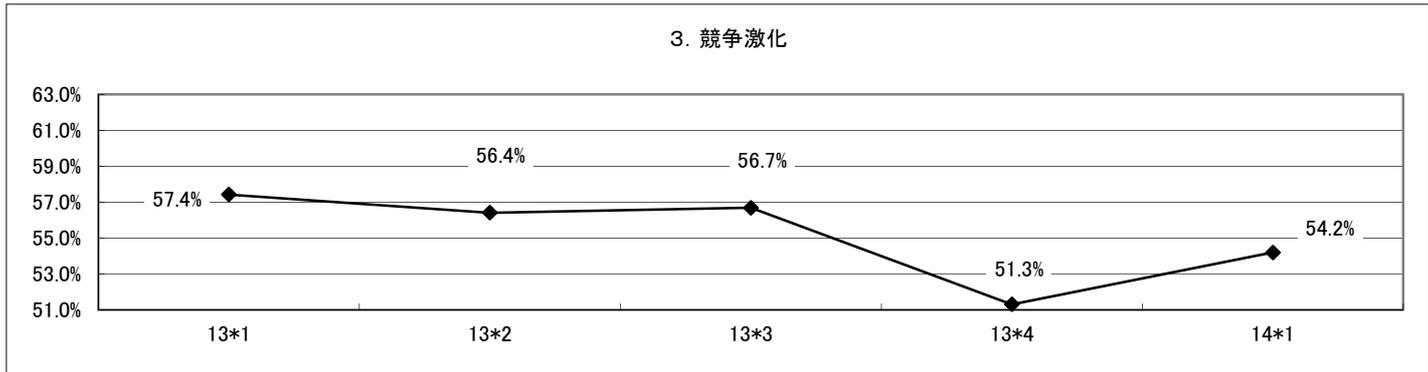
販売不振	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
あり	17	15	17	7	6	8	13	11	13	8	5	4	45	37	42
	36.2%	31.9%	34.7%	13.7%	12.2%	16.7%	35.1%	29.7%	35.1%	36.4%	23.8%	19.0%	28.7%	24.0%	27.1%
なし	30	32	32	44	43	40	24	26	24	14	16	17	112	117	113
	63.8%	68.1%	65.3%	86.3%	87.8%	83.3%	64.9%	70.3%	64.9%	63.6%	76.2%	81.0%	71.3%	76.0%	72.9%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%



販売価格安	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
あり	22	19	24	27	21	24	18	13	15	12	10	8	79	63	71
	46.8%	40.4%	49.0%	52.9%	42.9%	50.0%	48.6%	35.1%	40.5%	54.5%	47.6%	38.1%	50.3%	40.9%	45.8%
なし	25	28	25	24	28	24	19	24	22	10	11	13	78	91	84
	53.2%	59.6%	51.0%	47.1%	57.1%	50.0%	51.4%	64.9%	59.5%	45.5%	52.4%	61.9%	49.7%	59.1%	54.2%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

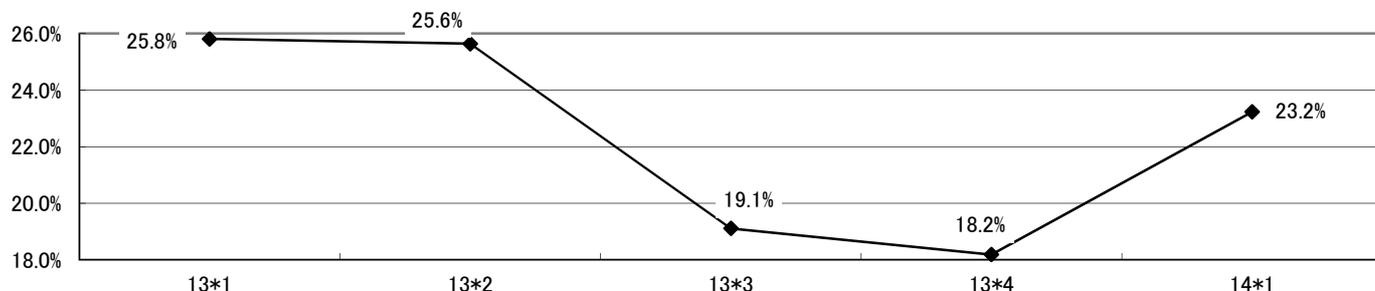


競争激化	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
あり	25	19	26	29	25	25	22	21	21	13	14	12	89	79	84
	53.2%	40.4%	53.1%	56.9%	51.0%	52.1%	59.5%	56.8%	56.8%	59.1%	66.7%	57.1%	56.7%	51.3%	54.2%
なし	22	28	23	22	24	23	15	16	16	9	7	9	68	75	71
	46.8%	59.6%	46.9%	43.1%	49.0%	47.9%	40.5%	43.2%	43.2%	40.9%	33.3%	42.9%	43.3%	48.7%	45.8%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%



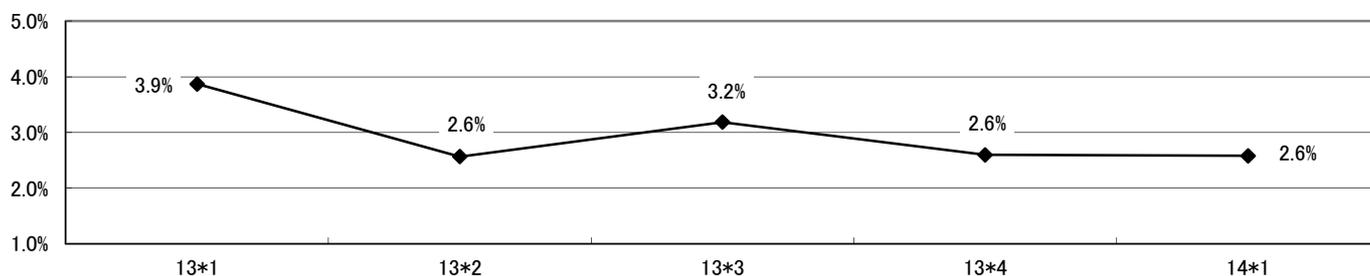
客先ニーズの変化	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
あり	9	7	11	9	9	9	10	11	10	2	1	6	30	28	36
	19.1%	14.9%	22.4%	17.6%	18.4%	18.8%	27.0%	29.7%	27.0%	9.1%	4.8%	28.6%	19.1%	18.2%	23.2%
なし	38	40	38	42	40	39	27	26	27	20	20	15	127	126	119
	80.9%	85.1%	77.6%	82.4%	81.6%	81.3%	73.0%	70.3%	73.0%	90.9%	95.2%	71.4%	80.9%	81.8%	76.8%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

4. 客先ニーズの変化



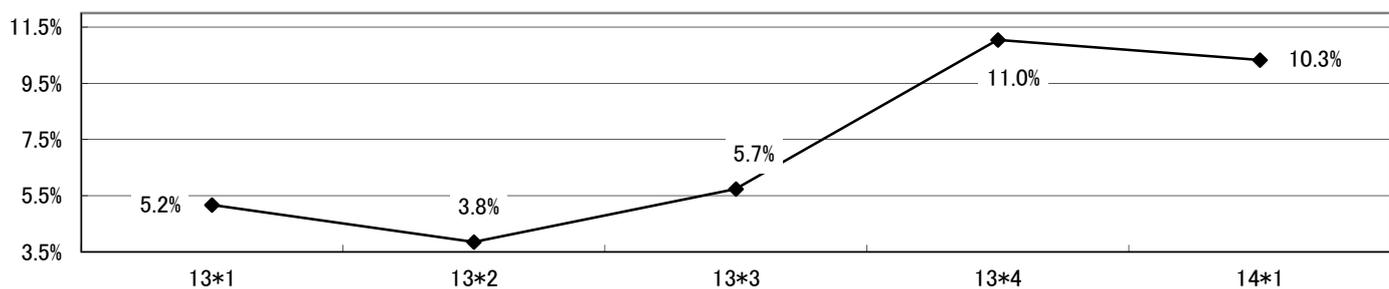
取引条件の悪化	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
あり	3	2	3	1	1	0	1	1	1	0	0	0	5	4	4
	6.4%	4.3%	6.1%	2.0%	2.0%	0.0%	2.7%	2.7%	2.7%	0.0%	0.0%	0.0%	3.2%	2.6%	2.6%
なし	44	45	46	50	48	48	36	36	36	22	21	21	152	150	151
	93.6%	95.7%	93.9%	98.0%	98.0%	100.0%	97.3%	97.3%	97.3%	100.0%	100.0%	100.0%	96.8%	97.4%	97.4%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

5. 取引条件の悪化



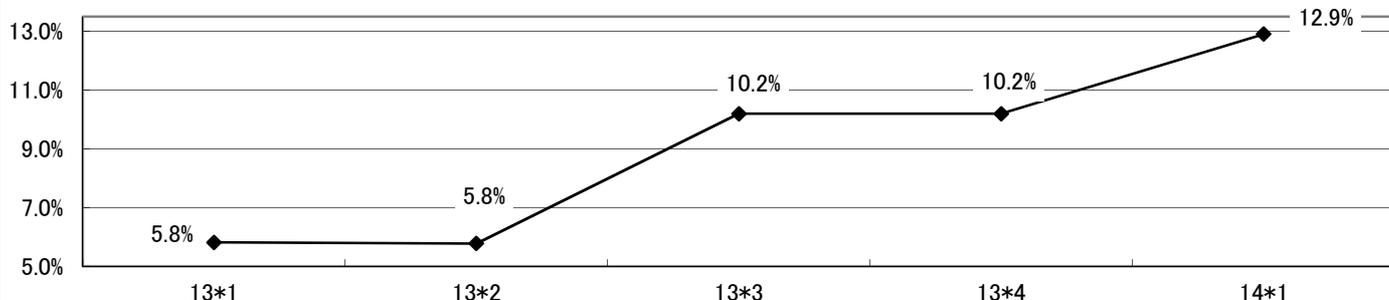
人件費増	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
あり	2	4	4	1	7	4	3	3	6	3	3	2	9	17	16
	4.3%	8.5%	8.2%	2.0%	14.3%	8.3%	8.1%	8.1%	16.2%	13.6%	14.3%	9.5%	5.7%	11.0%	10.3%
なし	45	43	45	50	42	44	34	34	31	19	18	19	148	137	139
	95.7%	91.5%	91.8%	98.0%	85.7%	91.7%	91.9%	91.9%	83.8%	86.4%	85.7%	90.5%	94.3%	89.0%	89.7%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

6. 人件費増



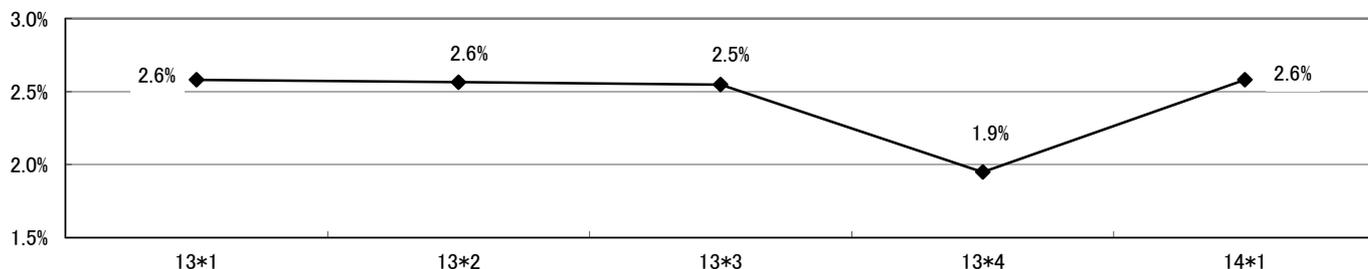
その他の 経費増	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
あり	4	4	9	6	4	6	5	6	3	1	3	2	16	17	20
	8.5%	8.5%	18.4%	11.8%	8.2%	12.5%	13.5%	16.2%	8.1%	4.5%	14.3%	9.5%	10.2%	11.0%	12.9%
なし	43	43	40	45	45	42	32	31	34	21	18	19	141	137	135
	91.5%	91.5%	81.6%	88.2%	91.8%	87.5%	86.5%	83.8%	91.9%	95.5%	85.7%	90.5%	89.8%	89.0%	87.1%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

7. その他経費増



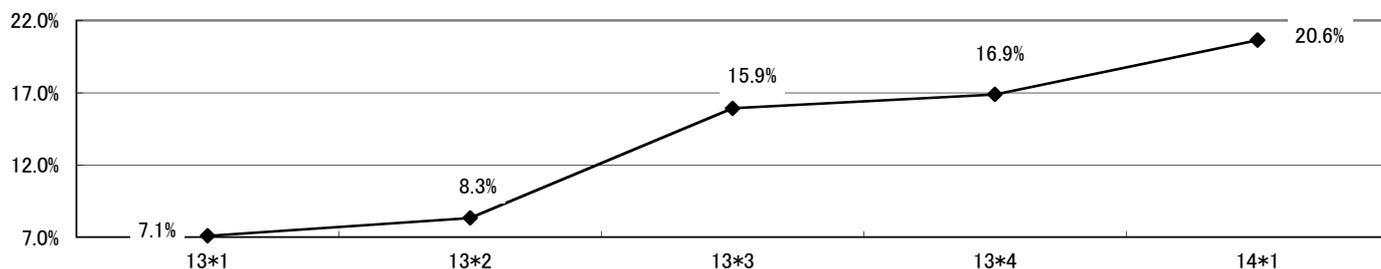
資金繰り	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
あり	1	1	1	2	0	0	0	1	2	1	1	1	4	3	4
	2.1%	2.1%	2.0%	3.9%	0.0%	0.0%	0.0%	2.7%	5.4%	4.5%	4.8%	4.8%	2.5%	1.9%	2.6%
なし	46	46	48	49	49	48	37	36	35	21	20	20	153	151	151
	97.9%	97.9%	98.0%	96.1%	100.0%	100.0%	100.0%	97.3%	94.6%	95.5%	95.2%	95.2%	97.5%	98.1%	97.4%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

8. 資金繰り



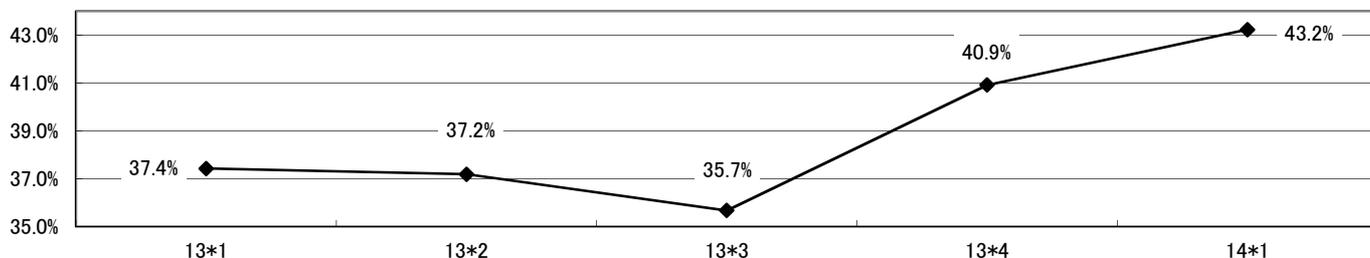
従業員確 保	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
あり	12	10	10	6	5	11	3	6	7	4	5	4	25	26	32
	25.5%	21.3%	20.4%	11.8%	10.2%	22.9%	8.1%	16.2%	18.9%	18.2%	23.8%	19.0%	15.9%	16.9%	20.6%
なし	35	37	39	45	44	37	34	31	30	18	16	17	132	128	123
	74.5%	78.7%	79.6%	88.2%	89.8%	77.1%	91.9%	83.8%	81.1%	81.8%	76.2%	81.0%	84.1%	83.1%	79.4%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

9. 従業員の確保



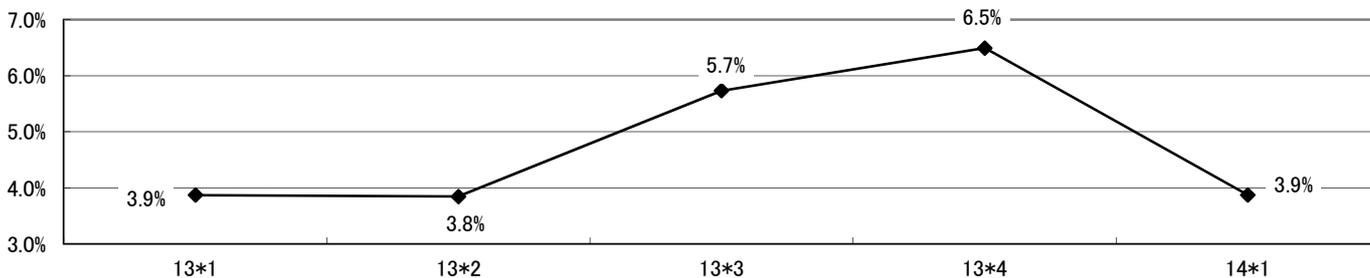
社員レベルアップ	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
あり	16	20	23	15	21	18	15	15	16	10	7	10	56	63	67
	34.0%	42.6%	46.9%	29.4%	42.9%	37.5%	40.5%	40.5%	43.2%	45.5%	33.3%	47.6%	35.7%	40.9%	43.2%
なし	31	27	26	36	28	30	22	22	21	12	14	11	101	91	88
	66.0%	57.4%	53.1%	70.6%	57.1%	62.5%	59.5%	59.5%	56.8%	54.5%	66.7%	52.4%	64.3%	59.1%	56.8%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

10. 従業員のレベルアップ



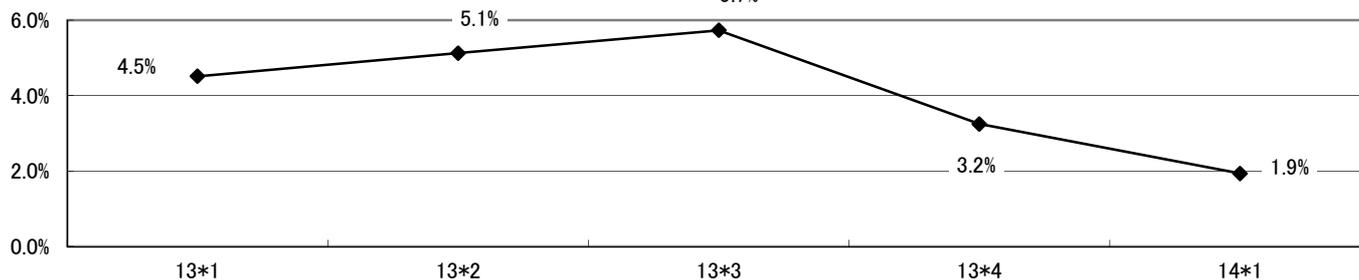
事業後継者	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
あり	6	8	4	2	0	1	0	1	0	1	1	1	9	10	6
	12.8%	17.0%	8.2%	3.9%	0.0%	2.1%	0.0%	2.7%	0.0%	4.5%	4.8%	4.8%	5.7%	6.5%	3.9%
なし	41	39	45	49	49	47	37	36	37	21	20	20	148	144	149
	87.2%	83.0%	91.8%	96.1%	100.0%	97.9%	100.0%	97.3%	100.0%	95.5%	95.2%	95.2%	94.3%	93.5%	96.1%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

11. 事業後継者難



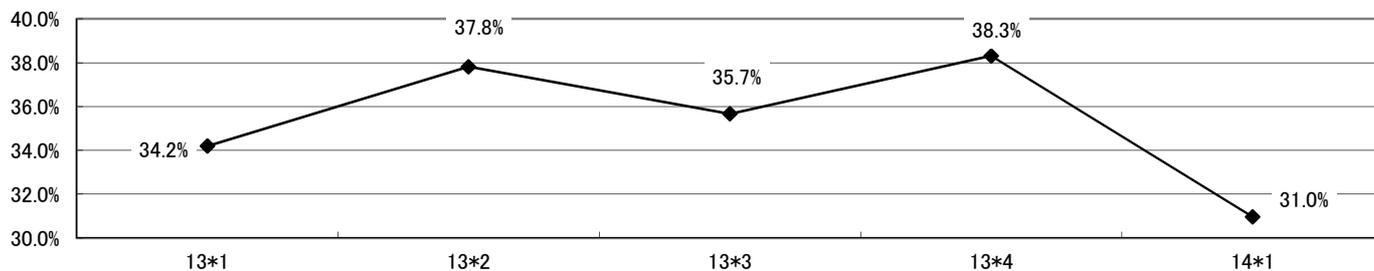
為替の変動	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
あり	3	1	0	3	3	2	3	1	1	0	0	0	9	5	3
	6.4%	2.1%	0.0%	5.9%	6.1%	4.2%	8.1%	2.7%	2.7%	0.0%	0.0%	0.0%	5.7%	3.2%	1.9%
なし	44	46	49	48	46	46	34	36	36	22	21	21	148	149	152
	93.6%	97.9%	100.0%	94.1%	93.9%	95.8%	91.9%	97.3%	97.3%	100.0%	100.0%	100.0%	94.3%	96.8%	98.1%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

12. 為替の変動



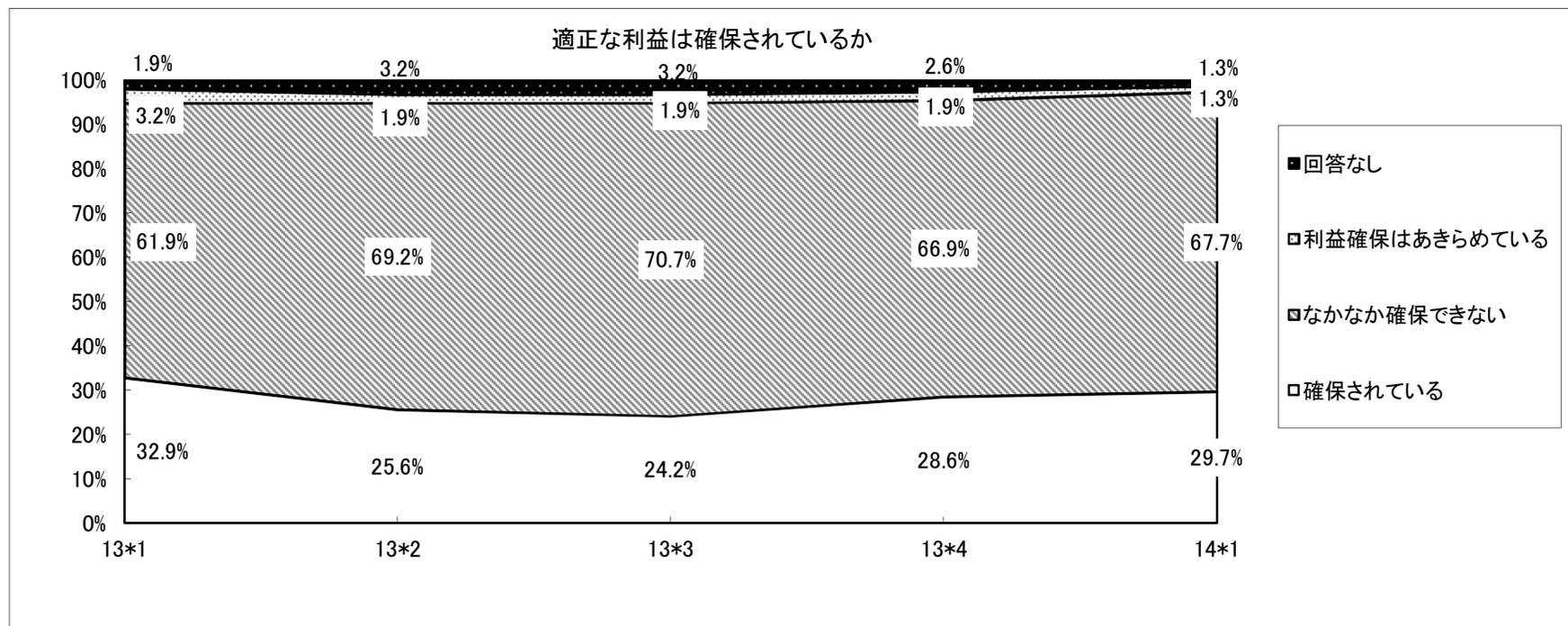
空洞化	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
あり	20	20	17	17	20	21	13	14	7	6	5	3	56	59	48
	42.6%	42.6%	34.7%	33.3%	40.8%	43.8%	35.1%	37.8%	18.9%	27.3%	23.8%	14.3%	35.7%	38.3%	31.0%
なし	27	27	32	34	29	27	24	23	30	16	16	18	101	95	107
	57.4%	57.4%	65.3%	66.7%	59.2%	56.3%	64.9%	62.2%	81.1%	72.7%	76.2%	85.7%	64.3%	61.7%	69.0%
総計	47	47	49	51	49	48	37	37	37	22	21	21	157	154	155
	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

13. 空洞化



問10. 適正な利益は確保されているか

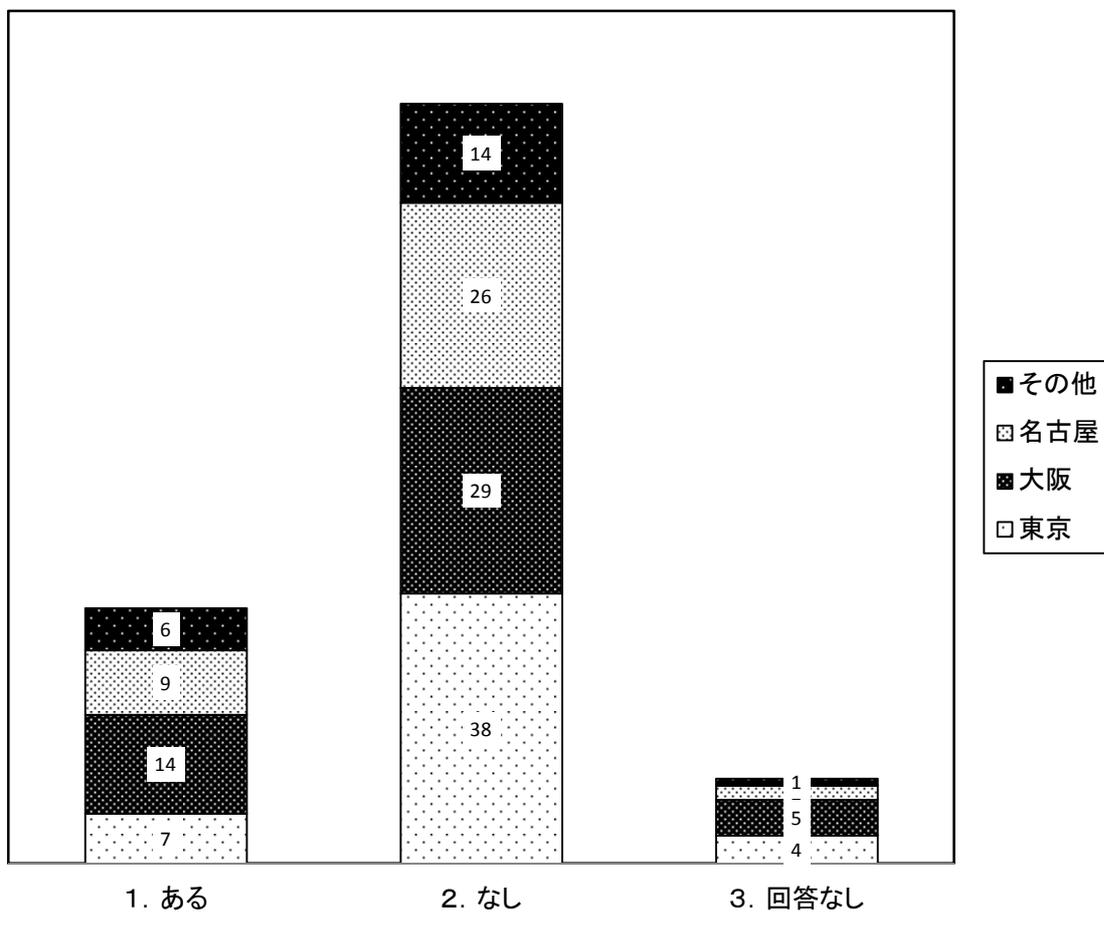
	東京			大阪			名古屋			その他			合計		
	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1	13*3	13*4	14*1
確保されている	12 25.5%	13 27.7%	10 20.4%	12 23.5%	16 32.7%	17 35.4%	10 27.0%	10 27.0%	12 32.4%	4 18.2%	5 23.8%	7 33.3%	38 24.2%	44 28.6%	46 29.7%
なかなか確保できない	32 68.1%	31 66.0%	36 73.5%	39 76.5%	32 65.3%	30 62.5%	25 67.6%	26 70.3%	25 67.6%	15 68.2%	14 66.7%	14 66.7%	111 70.7%	103 66.9%	105 67.7%
確保はあきらめている	1 2.1%	2 4.3%	2 4.1%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	0 0.0%	2 9.1%	1 4.8%	0 0.0%	3 1.9%	3 1.9%	2 1.3%
回答なし	2 4.3%	1 2.1%	1 2.0%	0 0.0%	1 2.0%	1 2.1%	2 5.4%	1 2.7%	0 0.0%	1 4.5%	1 4.8%	0 0.0%	5 3.2%	4 2.6%	2 1.3%
総計	47 100.0%	47 100.0%	49 100.0%	51 100.0%	49 100.0%	48 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	37 100.0%	22 100.0%	21 100.0%	21 100.0%	157 100.0%	154 100.0%	155 100.0%



問12. 従業員の確保／求人に対してお困りのことはありますか

	東京 14*1	大阪 14*1	名古屋 14*1	その他 14*1	合計 14*1
1.ある	7 14.3%	14 29.2%	9 24.3%	6 28.6%	36 23.2%
2.なし	38 77.6%	29 60.4%	26 70.3%	14 66.7%	107 69.0%
3.回答なし	4 8.2%	5 10.4%	2 5.4%	1 4.8%	12 7.7%
総計	49 100.0%	48 100.0%	37 100.0%	21 100.0%	155 100.0%

従業員の確保／求人についてお困りのことはありますか



問13. 平成26年度版の「新ものづくり助成金」を申請されましたか

	東京 14*1	大阪 14*1	名古屋 14*1	その他 14*1	合計 14*1
1. 申請し採択された	2 4.1%	4 8.3%	2 5.4%	1 4.8%	9 5.8%
2. 申請し採択されなかった	2 4.1%	2 4.2%	2 5.4%	1 4.8%	7 4.5%
3. 申請しなかった	39 79.6%	40 83.3%	30 81.1%	18 85.7%	127 81.9%
5. その他	0 0.0%	0 0.0%	1 2.7%	0 0.0%	1 0.6%
6. 回答なし	6 12.2%	2 4.2%	2 5.4%	1 4.8%	11 7.1%
総計	49 100.0%	48 100.0%	37 100.0%	21 100.0%	155 100.0%

「5.その他」の内容

・今後は制度を取り入れていきたい

